ACHIEVE

Amway

Founders Executive Diamond

NOORHAIZUMI MAMAT
& MOHD FAIZUL SULONG

KUANTAN

SURAINI ABU HASSAN & AZRON IBRAHIM

Breaking Shackles, Embracing Freedom

We found ourselves at a crossroads in 2016. I was a nurse supervisor at a hospital in Kuantan, while Faizul was a technician supervisor at a local university. We were all too familiar with the constraints of living from paycheque to paycheque.

Our encounter with Amway started with the purchase of a kitchen appliance, which I began showcasing through live cooking demos on social media. This small step unknowingly paved the way for a monumental change in our lives.

Despite the steady growth of our side hustle, those early years were anything but easy. We often skipped lunch to visit the nearest Amway Shop, buying products to deliver to our growing team and customer base. It was a tough balancing act, juggling our fulltime jobs while nurturing our budding business.

Our perseverance paid off in January 2018 when we hit 21% and earned a sizeable bonus, a sum that would have been inconceivable from our regular jobs. That moment was a turning point for us, it solidified our commitment to our Amway business.

By 2019, we achieved the Founders Platinum and Ruby pins, and amid the uncertainties of the pandemic, we took a leap of faith and resigned from our day jobs to pursue Amway fulltime. This decision marked the beginning of an exhilarating ascent to higher pins — achieving Founders Diamond, Executive Diamond, and ultimately Founders Executive Diamond by 2023.

Rank aside, Amway has transformed our lives in tangible ways. We financed our second home when we achieved Platinum, and later upgraded our family's lifestyle and purchased our dream cars. What was once unattainable have now become our reality.

As the eldest of 12 siblings, and Faizul being the sixth of eight, our journey has also inspired our siblings, many of whom have embarked on their own successful Amway careers.

To those who are just starting out on their Amway journey, my advice is straightforward: focus on building a loyal customer base and use every tool at your disposal, both online and offline. The digital era offers unprecedented opportunities to expand your network and accelerate your business growth. Always provide the best service, foster cooperation, and instil the values of friendship or "ukhwah" with each other.

Moving forward, Faizul and I will continue to strive to be exemplary leaders and role models within our Amway community. We are committed in guiding and supporting others towards achieving their own success, and together, we are aiming for the Founders Crown Ambassador pin. Our journey is a testament to the power of determination and the endless possibilities that Amway offers.

"Amway has transformed our lives in tangible ways. What was once unattainable have now become our reality."

冲破束缚，拥抱自由

2016 年时，我们发现自己处在人生的十字路口。我是关丹一家医院的主管护士，而 Faizul 则是一所本地大学的主管技师。我们都太熟悉靠薪水生活的拮据了。

我们与安利的邂逅是从购买厨房电器开始。当时的我开始在社交媒体上通过现场烹饪示范展示它们。这一小小的起步却不知不觉地为我们的生活带来巨大改变。

尽管我们的副业稳健发展，但刚起步的几年其实并不轻松。我们经常不吃午饭就赶着去最近的安利专卖店购买产品，然后送货给不断壮大的团队和顾客群。当时我们既要兼顾工作，又要忙着发展刚刚萌芽的事业，在两者之间力求取得平衡。

我们的坚持最终得到回报，在2018 年 1 月，我们达到 21%水平并获得了一笔可观的花红，这笔钱是不可能从我们平时的工作得到的。那一刻对我们来说是一个转折点，它坚定了我们全力以赴从事安利事业的决心。

到了 2019 年，我们已摘下创办人白金和红宝石襟章。尽管当时面对疫情的不确定性，我们还是充满信心地大胆辞去了工作，全职从事安利事业。这一决定标志着我们开始迈向更令人振奋的成就，登上更高襟章 – 到 2023 年我们分别登上了创办人钻石、执行钻石，以及最终拿下创办人执行钻石荣衔。

撇开这些襟章和阶级，安利以实际的方式改变了我们的生活。在成为白金时，我们购买了第二间屋子，后来更提升了家庭的生活方式及购买梦想的车子。曾经遥不可及的梦想如今都已一一实现。

我是家里 12 个兄弟姐妹中的老大，而Faizul 则在八兄弟姐妹中排行第六，我们的旅程也激励了我们的手足，他们之中已有许多人开始了自己成功的安利事业。

对那些刚刚开始安利事业旅程者，我的建议很简单：专注于建立忠诚的客户群，并使用您能掌握的每一项工具，无论是线上还是线下。数码时代为我们提供了前所未有的机会来扩展网络并加速您的业务成长。记得时时刻刻提供最好的服务，促进合作，并互相灌输友谊或“ukhwah”的价值观。

展望未来，Faizul 和我将继续努力成为我们的安利社群中的模范领导人及榜样。我们将致力指导和支持他人实现自身的成功，而我们的目标是成为创办人皇冠大使。我们的安利创业历程证明了决心的力量，以及安利提供的无限可能。

> “安利以实际的方式改变了我们的生活。曾经遥不可及的梦想如今都已一一实现。”

TIADA YANG MUSTAHIL DALAM MENGEJAR IMPIAN

Kami menyertai perniagaan Amway secara sambilan pada 2016 untuk mencari pendapatan sampingan. Saya adalah seorang penyelia jururawat di sebuah hospital di Kuantan, manakala Faizul pula seorang penyelia juruteknik di universiti tempatan. Walaupun kami berdua makan gaji, hakikatnya kami masih tidak mampu untuk menabung apatah lagi hendak bermewah.

Penglibatan kami dengan Amway bermula dengan pembelian peralatan dapur yang saya tunjukkan melalui demonstrasi memasak secara langsung di media sosial. Bermula dari situlah saya membentuk rangkaian saya dalam perniagaan Amway.

Permulaan kami dalam Amway bukanlah suatu yang mudah. Kami terpaksa bergelut kerana perlu melakukan dua kerja dalam satu masa. Oleh itu, kami mesti pandai mencari masa dan peluang untuk memberi perhatian kepada perniagaan Amway kami. Kadang-kadang kami jarang makan tengah hari semata-mata hendak pergi ke Kedai Amway untuk membeli produk yang kemudiannya akan dihantar kepada pasukan serta pelanggan kami.

Foto berkumpulan perniagaan

Akhirnya, kegigihan kami membuahkan hasil pada Januari 2018 apabila kami mencapai 21% dan memperoleh bonus yang lumayan buat pertama kalinya. Kami sangat teruja dengan jumlah sebanyak itu yang tidak mampu diberikan oleh pekerjaan tetap kami. Detik itu merupakan titik perubahan buat kami agar lebih bersungguh-sungguh dalam menjalankan perniagaan Amway kami.

Pada 2019, kami mencapai tahap penyemat Platinum Pengasas dan Delima. Pada 2020, di tengah-tengah kemelut pandemik pada waktu itu, kami memutuskan untuk meletakkan jawatan dan memberi sepenuh perhatian kepada Amway. Keputusan yang berani ini ternyata tepat kerana kami berazam untuk terus mendaki ke tahap penyemat yang lebih tinggi. Pada 2023, kami mencapai tiga penyemat sekali gus iaitu Intan Pengasas, Intan Eksekutif dan Intan Eksekutif Pengasas.

Selain tahap pencapaian yang mengagumkan itu, Amway telah mengubah impian kami yang dahulunya kami rasakan mustahil untuk dicapai menjadi kenyataan. Kami dapat membiayai pembinaan rumah kedua kami apabila kami mencapai Platinum. Kami berjaya membina mahligai impian kami dengan hasil pendapatan daripada perniagaan Amway kami dan juga mampu memiliki beberapa biji kereta mewah idaman kami. Namun demikian, ganjaran yang terbesar ialah kami dapat menikmati kebebasan kewangan lebih awal dan pada usia yang lebih muda. Jadi, kami ada lebih banyak masa untuk anak-anak dan keluarga.

Saya adalah anak sulung daripada 12 orang adik-beradik, manakala Faizul pula merupakan anak keenam daripada lapan orang adik-beradik. Perjalanan kami turut memberi inspirasi kepada adik-beradik kami untuk mengikuti jejak langkah kami. Ramai daripada mereka turut melakar kejayaan mereka sendiri dalam perniagaan Amway.

Jika hendak berjaya dalam perniagaan Amway, kita mestilah menjadi pemimpin yang berwibawa dan menjadi contoh terbaik kepada ABO yang lain. Kita juga perlu memiliki sikap dan disiplin yang bagus dari pelbagai aspek. Berikan tumpuan sepenuhnya untuk membina asas pelanggan yang setia dan praktikkan teknik dalam talian dan luar talian untuk mengembangkan rangkaian yang utuh dan mempercepat pertumbuhan perniagaan anda. Sentiasalah menyediakan perkhidmatan yang terbaik, memupuk kerjasama dan menerapkan nilai-nilai persahabatan atau ukhwah antara satu sama lain.

Matlamat kami pada masa hadapan ialah kami mahu membantu lebih ramai orang untuk sama-sama berjaya seperti kami. Kami juga memasang impian untuk mencapai penyemat yang tertinggi dalam Amway iaitu Duta Mahkota Pengasas.

> **"Amway telah mengubah impian kami yang dahulunya kami rasakan mustahil untuk dicapai menjadi kenyataan."**

© Copyright 2024 Amway (Malaysia) Sdn. Bhd. 197501000529 (22062-P) AJL93010.
All rights reserved.