

MicroStrategy

WORLD

Seoul Edition

Extending Horizons: Advanced AI Analytics & Auto Bot!

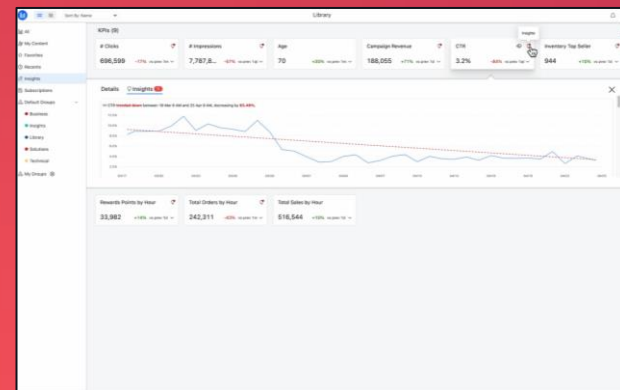
Lee, JinHyung

Senior Sales Engineer

MicroStrategy AI

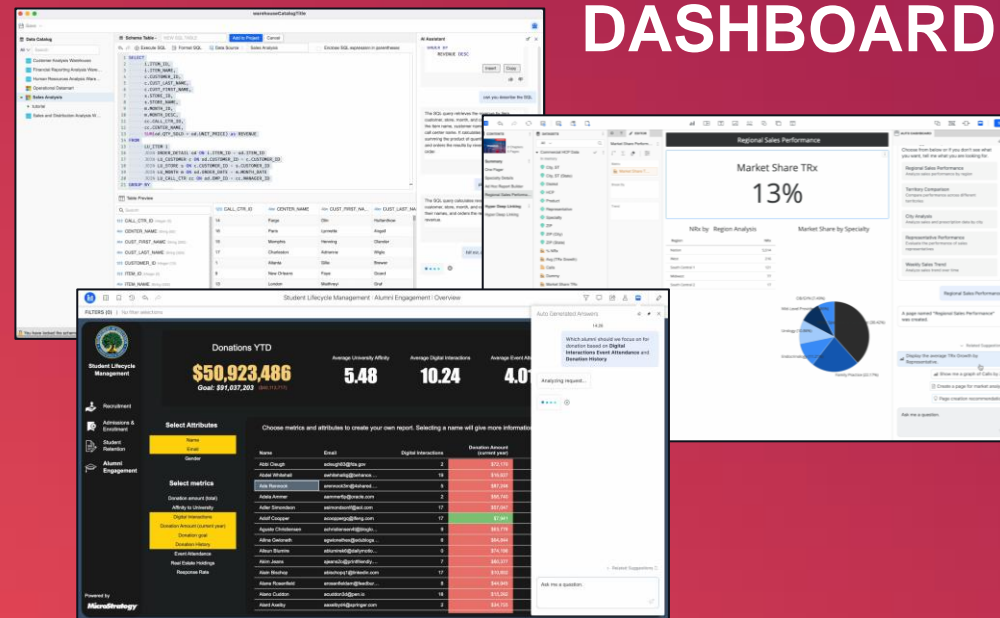
2022

INSIGHTS



September
2023

AUTO
SQL

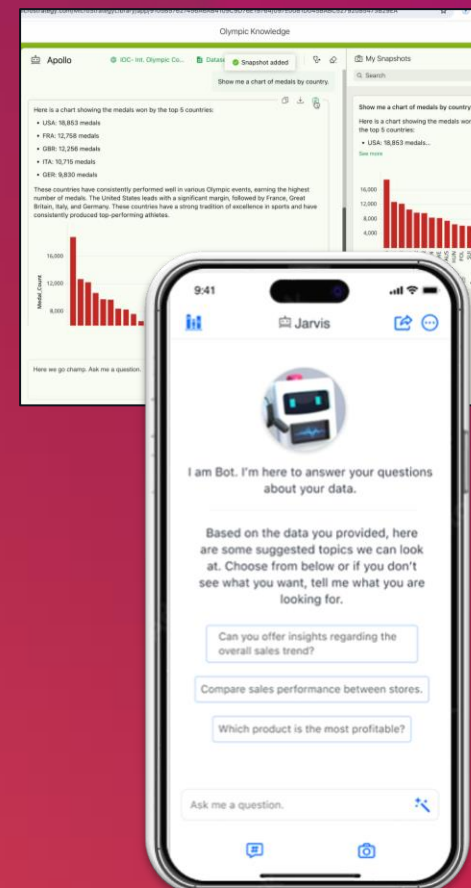


AUTO
DASHBOARD

AUTO
ANSWERS

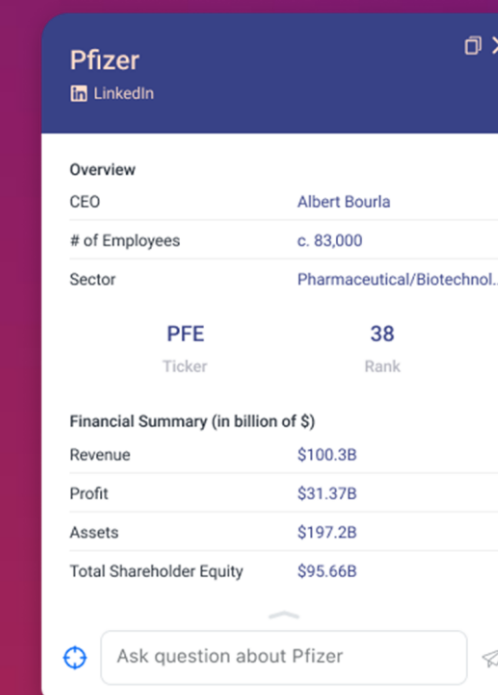
Dec 2023 –
Mar 2024

AUTO
BOT



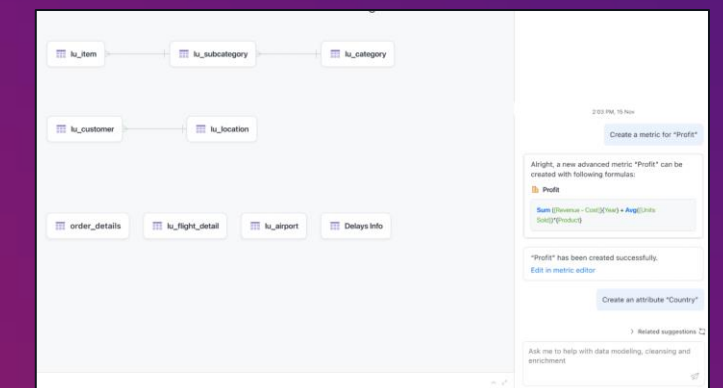
June
2024

HYPER
AI



September
2024

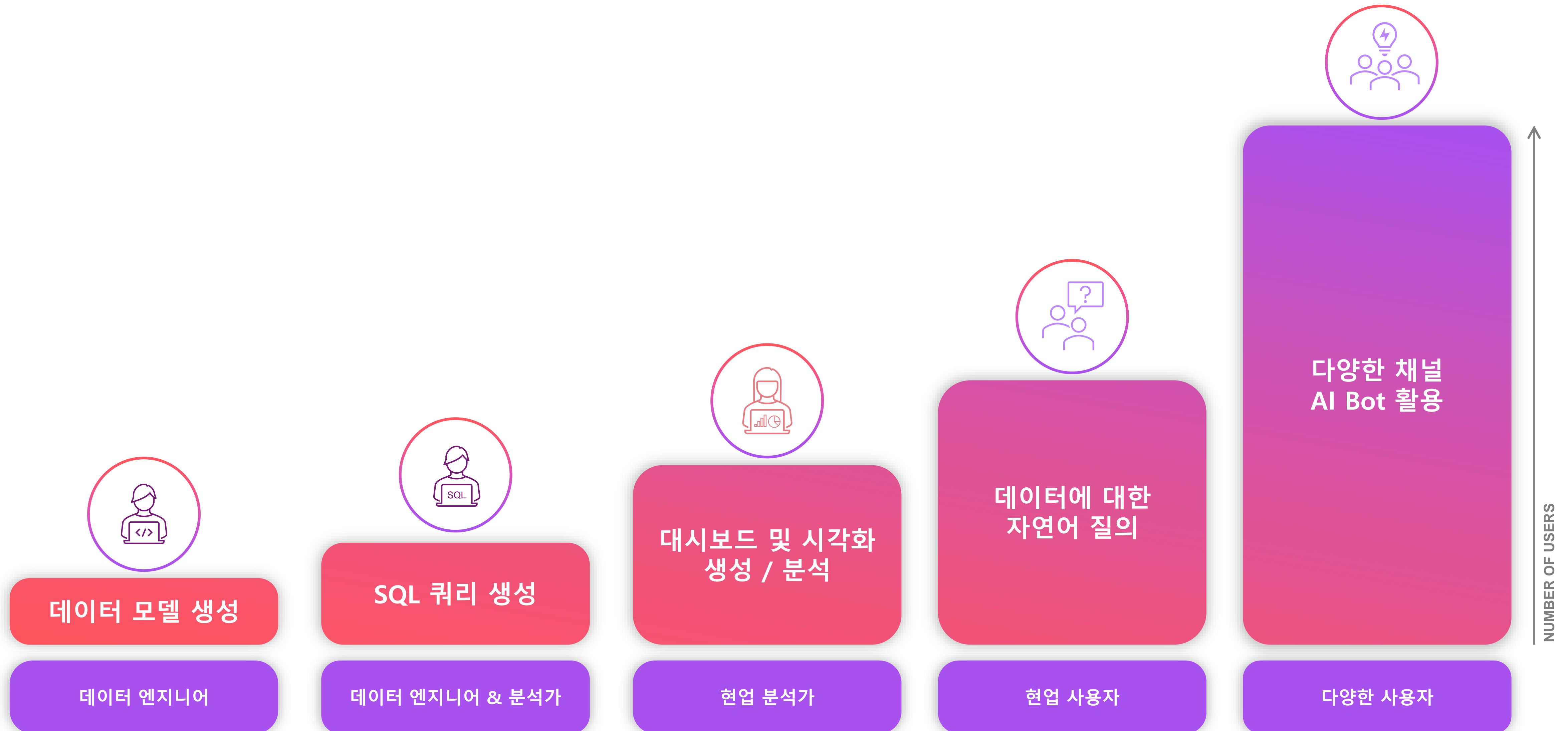
AUTO
DATA MODEL



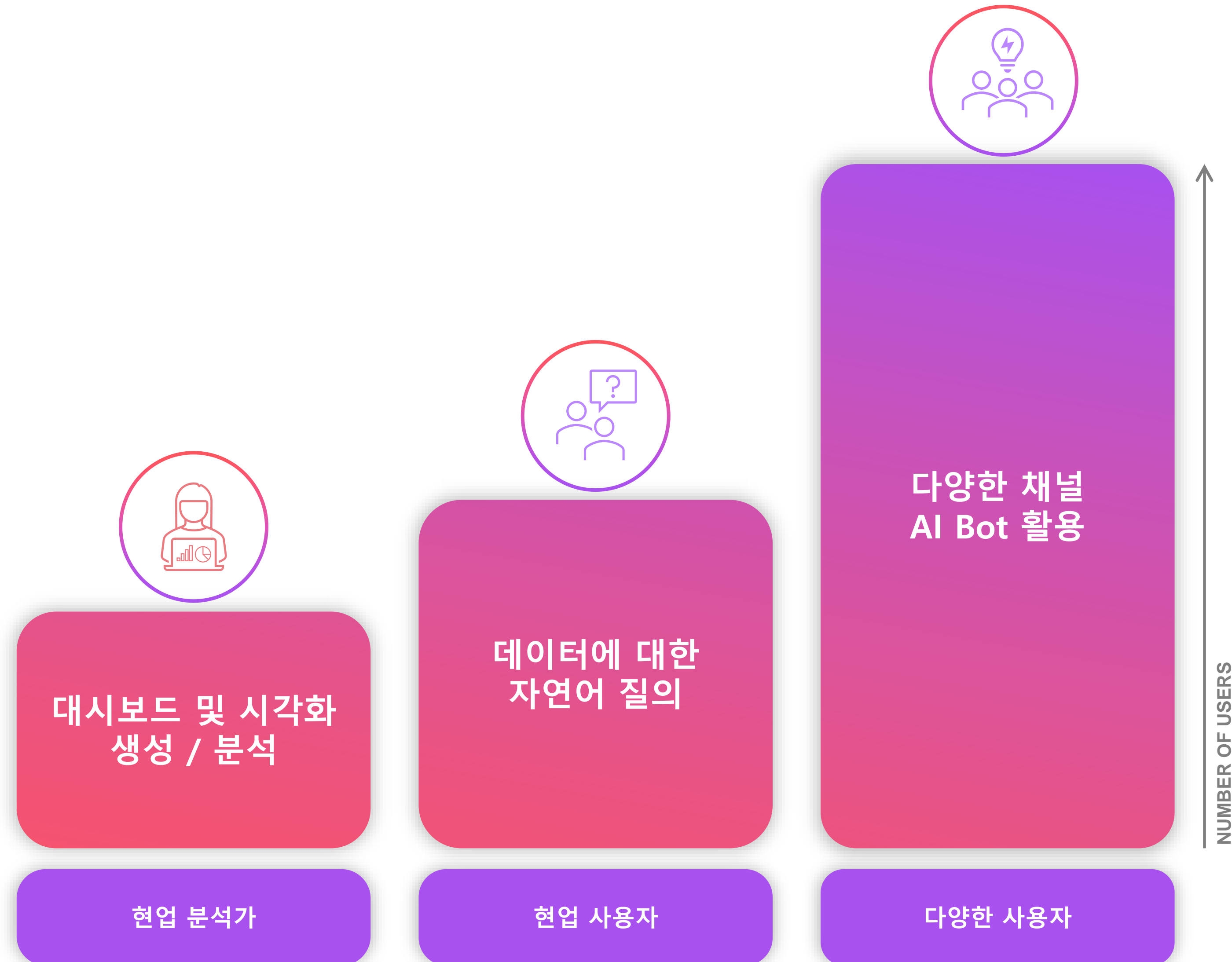
AUTO
NARRATIVES



MicroStrategy AI is for All The Users



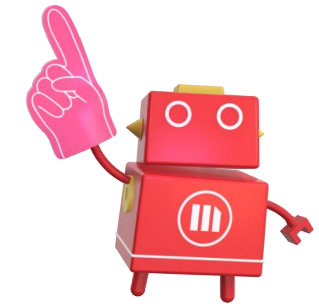
MicroStrategy AI is for All The Users





Auto

MicroStrategy AI



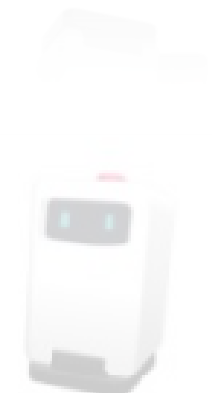
AI Bot



Auto Answer



Auto Dashboard



Auto Narratives



AI Bot

AI와 BI의 장점을 결합 : AI의 언어적 능력과 BI의 연산 능력의 결합

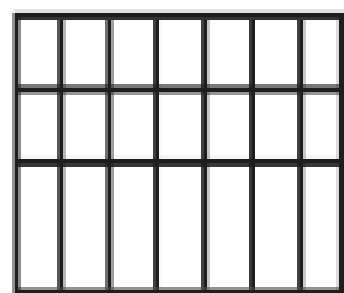


- 사용자 데이터셋 기반 AI Bot을 손쉽게 생성
- 데이터셋의 이해, 요약, 데이터 인사이트를 질의하고 답변 확인
- 일반적인 데이터 확인과 추세 및 예측 분석, 요인 분석을 제공하며, 필요한 경우 추가 연산 수행
- 답변에 대한 설명을 시각화 차트와 함께 제공
- Bot 이름, 안내 문구, 질문 추천, UI 테마 설정, 추가 지식 제공 및 학습 등 AI Bot 관련 설정 지원
- 생성된 Bot을 사용자 간 공유 및 타 시스템 Embedding

AI Bot 생성

AI와 BI의 장점을 결합 : AI의 언어적 능력과 BI의 연산 능력의 결합

1 데이터셋 작성



새 봇

다음에 봇 만들기 Autotrial

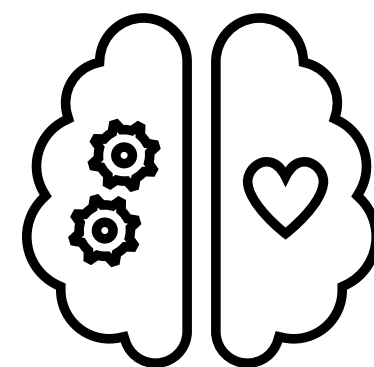
데이터 추가

이름	인증됨	소유자	수정된 날짜	만든 날짜
고객별 매출실적 대시보드 데이...		Lee, JinHyung (...)	2024-04-22 14:57:19	2024-04-22 14:57:1
고객별 매출실적 대시보드 데이...		Lee, JinHyung (...)	2024-04-22 14:42:21	2024-04-22 14:42:2
Travel_Agency_Transactions_Tr...		Administrator	2024-04-19 21:06:36	2022-08-17 16:42:3
A.Employee_Dataset_S		Administrator	2024-04-19 16:01:08	2024-04-18 16:13:3'
Monitoring_Commercial_Vehicl...		Administrator	2024-04-19 15:41:52	2022-03-28 17:26:2
Monitoring_Transport		Administrator	2024-04-19 15:36:12	2022-03-28 17:26:2
Monitoring_Commercial_Driver		Administrator	2024-04-19 15:36:12	2022-03-28 17:26:2
Hyper_Finance_Executive_Expen...		Administrator	2024-04-12 23:42:04	2021-11-06 00:16:24
Hyper_Open_Positions		Administrator	2024-04-12 23:42:04	2021-11-06 00:32:5
Hyper_Store_Items		Administrator	2024-04-12 23:42:04	2021-11-06 00:50:51
Hyper_Customer_Happiness		Administrator	2024-04-12 23:42:04	2021-11-06 00:09:17
Retail_Performance_Inventory_...		Administrator	2024-04-12 21:04:37	2024-03-05 04:04:3

Autotrial > Profiles > Lee, JinHyung (Brian) (jilee) > My Reports > 고객별 매출실적 대시보드 데이터셋2

새 데이터로 만들기 취소 만들기

2 AI Chatbot 생성 / 설정



사용자 정의

사용자 정의 지침

사용자 정의 지침 활성화

봇에게 비즈니스 배경과 데이터 관련 특수...

현재월은 2022년 12월로 가정합니다. 월 조건이 없는 경우 현재월로 가정하여 단...

봇 이름

새 봇

활성화

봇 인사

대상 사용자에게 말을 걸어 보십시오.

안녕하세요! 저는 가장 도우미인 새 봇입니다. 오늘은 무엇을 도와드릴까요?

주제 제안 활성화(최대 3)

고객 연령대별 매출 분석

고객 연령대에 따른 매출 패턴을 분석하여 성장 가능성을 파악하세요.

지역별 고객 분류 비교

지역별로 고객 분류가 어떻게 다른지 비교하여 시장 세분화 전략을 수립하세요.

월별 매출과 회원등급 상관관계 분석

월별 매출과 회원등급 간의 상관관계를 분석하여 회원 등급별 매출 기여도를 확인하세요.

선택 기능

답변을 "내 스냅샷"에 저장하도록 허용합니다.

"다음 관련 질문" 활성화

해석 활성화 ①

질문 입력

힌트 질문을 해주세요.

3 공유 / 활용



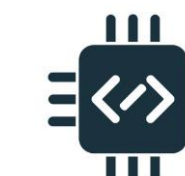
라이브러리



Teams



모바일



Embedding



HyperIntelligence




REST API

AI Bot 생성

일반 설정

일반



봇 이름

새 봇

활성

봇 인사

대상 사용자에게 말을 걸어 보십시오.

안녕하세요! 저는 가상 도우미인 새 봇입니다. 오늘은 무엇을 도와드릴까요?

41/500

주제 제안 활성화(최대 3)

고객 연령대별 매출 분석

고객 연령대에 따른 매출 패턴을 분석하여 성장 가능성을 파악하세요.

지역별 고객 분류 비교

지역별로 고객 분류가 어떻게 다른지 비교하여 시장 세분화 전략을 수립하세요.

월별 매출과 회원등급 상관관계 분석

월별 매출과 회원등급 간의 상관관계를 분석하여 회원 등급별 매출 기여도를 확인하세요.

선택 기능

답변을 "내 스냅샷"에 저장하도록 허용합니다.

"다음 관련 질문" 활성화

해석 활성화 ⓘ

질문 입력

힌트

질문을 해주세요.


질문 제안 활성화(최대 5개)

Bot UI 설정

모양

봇 로고

☒ 패널에 표시



이미지 URL 붙여넣기

패널 테마

다크

시각화 팔레트

(기본값) 복극

데이터 요구 사항 및 지식 설정

사용자 정의

사용자 정의 지침

사용자 정의 지침 활성화

봇에게 비즈니스 배경과 데이터 관련 특수 요구 사항을 알려주십시오. ⓘ

0/500

봇이 사용해야 할 응답 형식을 지정해 주십시오. ⓘ

0/500

지식

.xlsx 파일을 업로드하여 지식 자산으로 사용할 수 있습니다. 허용되는 최대 파일 크기는 5MB입니다. [자세한 정보](#)

XLSX

Bot 사용 데이터 항목

데이터

질문에 답변하기 위한 데이터 액세스 관리

검색

고객별 매출실적 대시보드 데이터셋2

(모두)

☒ 고객

☒ 고객 성별

☒ 고객 연령

☒ 고객 지역

☒ 고객분류

☒ 고객상태

☒ 공급업체

☒ 대분류

☒ 상품

☒ 소분류

☒ 연도

☒ 연령 범위

☒ 영업본부

☒ 월

☒ 전월 판매된 수량

☒ 판매된 수량

☒ 회원등급

☐ Row Count—Intelligent Cube 리포트 (1).csv

☒ 매출

☒ 비용

☒ 이익

☒ 전월 매출

☒ 전월 비용

☒ 전월 이익

새 봇

autotrial.microstrategy.com/MicroStrategyLibrary/app/config/36E67252C31642FF9E36B2AA8914C2D9/205BABE083484404399FBBA37BAA874A/4802DE4C4C18F434C75BFA84EC8A5E4B/edit?isNew=true&isBot=true

새 봇 (편집 중)

저장

매출실적 챗봇

안녕하세요!
저는 매출실적 챗봇입니다.
전사 매출실적에 궁금하신 사항을 물어보세요

다음은 제공된 데이터를 기반으로 몇 가지 제안 주제입니다.

고객 연령별 매출 분석
고객 연령대에 따른 매출 동향을 분석해보세요.

고객분류별 방문횟수 분석
고객분류에 따른 방문횟수의 차이를 분석해보세
요.

고객분류별 이익 분석
고객분류에 따른 이익 차이를 분석해보세요.

추가로 수행할 수 있는 작업 [다음 관련 질문](#)

질문을 해주십시오.

AI는 실수 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인이 필요합니다.

사용자 정의

지도, 부산광역시
기준년월 조건이 없는 경우 이 데이터의 기준년월이 가장 최신인 월로
가정하여 답변합니다.

174/500

봇이 사용해야 할 응답 형식을 지정해 주십시오.

지역 데이터 답변은 별도 지침이 없으면 지도 시각화에 위도, 경도 정보
를 이용해서 표시해주세요.
지역 데이터를 지도 시각화 이외의 그리드, 막대, 선 차트에 표시할 때
에는 위도와 경도 정보는 표시하지 않습니다.

답변은 여러개의 문단으로 구성해주세요
예시:
제목 A
문단 내용

제목 B
문단 내용

194/500

지식

봇 지식: .xlsx 파일을 업로드하여 지식 자산으로 사용할 수 있습니다. 허용
되는 최대 파일 크기는 5MB입니다. [자세한 정보](#)

파일을 여기에 드롭하여 업로드 또는 [파일 찾아보기](#)



📖 다음 관련 질문

🔍 검색

다음과 같은 내용에 대해 질문할 수 있습니다.

> 고객 연령

> 고객명

> 고객분류

> 고객상태

> 기준년월

> 기준연도

> 대분류

> 방문 유형

> 상품

> 소분류

> 영업본부

> 지역

> 회원등급

매출

방문횟수

비용

이익

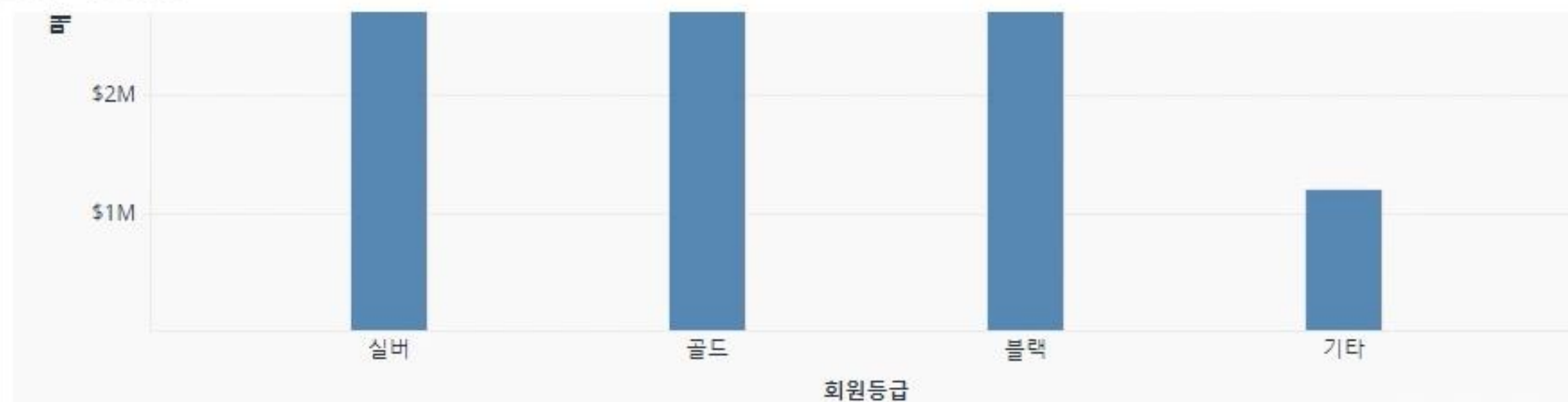
주문 건수

판매 수량

할인

🤖 매출실적 챗봇

📊 매출실적 대시보드



매출에 영향을 미치는 요인을 고객분류, 고객상태, 회원등급 관점으로 분석해줘

매출에 가장 큰 영향을 미치는 요인은 고객상태의 '활성'으로, 전체 평균 매출을 48.4% 증가시켜 \$164,373에서 \$84,774로 감소시킵니다. 반면, 고객상태의 '신규'는 전체 평균 매출을 19.8% 감소시켜 \$164,373에서 \$196,986로 증가시킵니다. 또한, 회원등급의 '실버'는 매출을 15.5% 증가시키는 반면, '기타'는 18.4% 감소시킵니다.

매출 전체 평균에 영향을 미치는 요인



📄 관련 제안 사항

고객분류별 연도별 매출 변동 추이는?

고객상태별 평균 방문 횟수는 어떻게 되나요?

회원등급별 평균 주문 건수는 얼마인가요?

질문을 해주십시오.





매출실적 챗봇

- Africano Benedict
- Alcala Baxter
- Alonso Mario
- 등등

총 186명의 고객이 해당 조건에 부합합니다.

고객명
Aarestad Benjamine
Ackerman Melodie
Africano Benedict
Alcala Baxter
Alonso Mario
Alvarado Stu
Aneja Delorise
Anthony Nicholas
Arrezola Veda
Astorino Gilbert
Aya Rebecca
Barack Ruby
-
-
-

정의 및 학습 내용

매출실적 챗봇 지식내용2 2024-07-09T07:39:32
기준년월@ID의 요소 중 가장 최근월을 현재월로 간주해주세요.

매출실적 챗봇 지식내용2 2024-07-09T07:39:32
"대분류"는 상품에 대한 제품군 대분류를 의미합니다.

다음과 같이 해석됩니다.

2023년 11월 모바일로 전자기기 제품군을 구매한 고객명 목록을 제공하라

구성 요소:

(기준년월 (11/1/2023)
AND
방문 유형 (모바일))
AND
대분류 (전자기기)
 고객명 ↵

...

📄 관련 제안 사항 📄

- 2023년 11월 모바일 전자기기 구매 고객의 방문 유형은?
- 2023년 11월 모바일 전자기기 구매 고객의 지역별 분포는?
- 2023년 11월 모바일 전자기기 구매 고객의 평균 주문 건수는?

질문을 해주십시오.

AI Bot 답변의 신뢰도 향상

AI Bot 답변 이해와 해석을 통한 답변 신뢰도 확보

AI Bot 답변 해석 제공

- AI Bot 답변의 근거를 제공하여 투명한 데이터 인사이트 제공
- 사용자 질문이 어떻게 해석되었는지 확인
- 단계별 세부 실행 요소를 확인하고 질문의 의도에 맞게 데이터가 처리되었는지 확인

다음과 같이 해석됩니다.

지역과 고객 연령, 2023년 11월 매출을 그리드
객 목록을 제외하고, 고객명을 기준으로 오

구성 요소:

STEP1

▼ (기준년월 (11/1/2023))
AND
방문 유형 (모바일))
AND
대분류 (전자기기)
◆ 고객명 ↓

STEP2

▼ 기준년월 (12/1/2023)
AND
대분류 (전자기기)
◆ 고객명 ↓

STEP3

▼ STEP2.고객명 exclude
◆ STEP1.고객명 ↓

FINAL TABLE

▼ 기준년월 (11/1/2023)
AND
STEP3.고객명
◆ STEP3.고객명, 지역, 고객 연령
📊 2023년 11월 매출 ↓ = Sum(📊 매출)

간단히 보기

2023년 12월 매출을 영업본부, 제품군 대분류, 소분류별로 전년대비 증감률과 전월대비 증감률과 함께 그리드에 표시한 결과입니다.

- 영업본부: 웹, 경인, 경기, 경상남도, 충청 등 총 8개의 값이 있습니다.
- 제품군 대분류: 전자기기, 영화, 책, 음악 총 4개의 값이 있습니다.
- 소분류: 카메라, 비디오 기기, 전자 공학 - 기타, 티비, 오디오 기기 등 총 24개의 값이 있습니다.

전년대비 매출 증감률은 최대값이 2.70이며, 이는 영업본부가 웹, 대분류가 전자기기, 소분류가 오디오 기기일 때입니다. 최소값은 -0.55이며, 이는 영업본부가 강원, 대분류가 전자기기, 소분류가 카메라일 때입니다.

전월대비 매출 증감률은 최대값이 0.84이며, 이는 영업본부가 경상북도, 대분류가 전자기기, 소분류가 비디오 기기일 때입니다. 최소값은 -0.90이며, 이는 영업본부가 강원, 대분류가 전자기기, 소분류가 티비일 때입니다.

매출은 최대값이 18,105.50이며, 이는 영업본부가 웹, 대분류가 전자기기, 소분류가 카메라일 때입니다. 최소값은 169.50이며, 이는 영업본부가 강원, 대분류가 책, 소분류가 문학일 때입니다.

영업본부	대분류	소분류	전월대비 매출 증감률	전년대비 매출 증감률	매출
웹	전자기기	카메라	0.30	0.81	18,105.50
경인	전자기기	비디오 기기	0.03	0.47	17,358.50
		전자 공학 - 기타	0.10	0.43	16,111.80
웹	전자기기	전자 공학 - 기타	(0.20)	1.20	15,042.90
경기	전자기기	비디오 기기	0.52	1.48	14,740.50
경상남도	전자기기	비디오 기기	0.49	0.53	13,907.50
경인	전자기기	티비	0.24	0.40	13,847.05
경상남도	전자기기	카메라	0.55	0.44	12,816.00

다음과 같이 해석됩니다.

2023년 12월에 영업본부, 대분류, 소분류 별로 매출, 전년대비 매출 증감률, 전월대비 매출 증감률을 그리드에 표시하라

구성 요소:

▼ 기준년월 (12/1/2023)
◆ 영업본부, 대분류, 소분류

📊 매출 ↓

📊 전년대비 매출 증감률 = (매출-기준년월-2023-12-매출-기준년월-2022-12)/매출-기준년월-2022-12,
📊 전월대비 매출 증감률 = (매출-기준년월-2023-12-매출-기준년월-2023-11)/매출-기준년월-2023-11

AI Bot 답변의 신뢰도 향상

AI Bot 답변의 사용자 피드백으로 지속적인 사용자 주도 AI 최적화

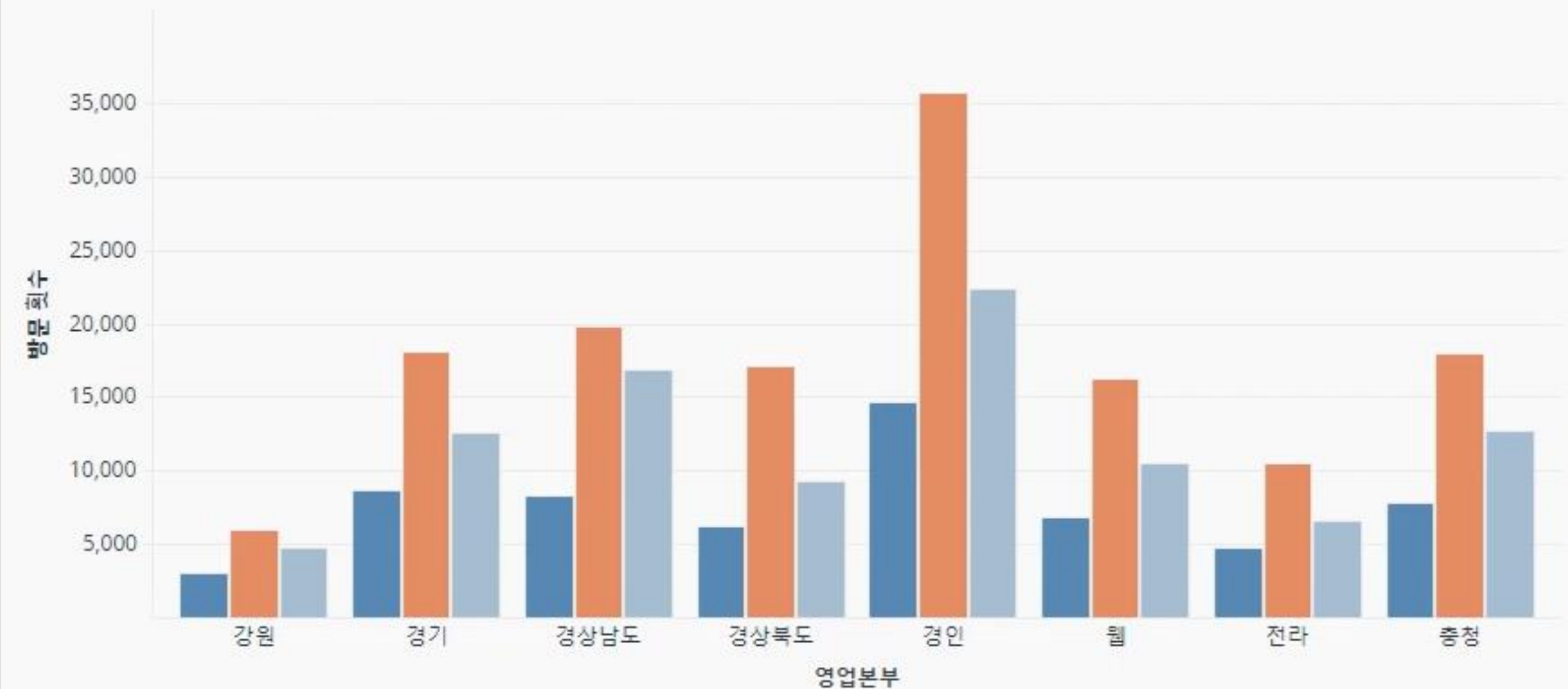
AI Bot 답변 피드백 반영

- 사용자 주도 AI Bot 답변 신뢰도 개선
- "잘못된 답변" 또는 "불완전한 응답"과 같은 태그와 함께 피드백 제공
- 사용자 피드백 분석 대시보드 제공
- 사용자 피드백을 통합하고 AI Bot 답변 품질 개선에 반영할 수 있는 체계

영업본부별 방문 유형의 차이

강원 영업본부의 모바일 방문 횟수는 **3091**회입니다. 경기 영업본부의 모바일 방문 횟수는 **8708**회입니다. 경상남도 영업본부의 모바일 방문 횟수는 **8277**회입니다. 경상북도 영업본부의 모바일 방문 횟수는 **6218**회입니다. 경인 영업본부의 모바일 방문 횟수는 **14660**회입니다. 등등.

방문 유형은 모바일, 오프라인, 웹 세 가지가 있으며, 영업본부는 강원, 경기, 경상남도, 경상북도, 경인 등 총 8개의 영업본부가 있습니다. 방문 횟수는 최대 **35664**회로, 이는 오프라인 방문 유형에서 경인 영업본부에서 발생했습니다. 방문 횟수는 최소 **3091**회로, 이는 모바일 방문 유형에서 강원 영업본부에서 발생했습니다.



이것이 질문에 대한 답변이 아닌 이유는 무엇입니까?

잘못된 데이터

불완전한 응답

관련성 없는 응답

응답 속도

기타

[선택 사항] 이 답변을 어떻게 개선하면 만족할 수 있습니까?

귀하의 피드백은 기본 설정에 따라 응답을 사용자 정의하는 데 활용되며 관리자가 검토를 위해 저장합니다.

제출

AI Bot 답변의 신뢰도 향상

사용자 주도 답변 피드백을 지식 자산에 반영하여 전반적인 AI Bot 답변 품질 개선

사용자의 AI Bot 답변 피드백 확인 및 지식 자산 반영 Flow

- 대시보드, AI Bot 또는 전체 애플리케이션에 대한 학습 다운로드
- 효과와 관련성을 평가하기 위한 추가 통계 및 필터 포함
- 봇 및 대시보드 수준에서 CSV 다운로드 가능. 애플리케이션 수준 개요를 위한 전용 '학습 인사이트' 페이지 제공

Learned from

Object

User group

(All)

User

(All)

Usage

Times used

(All)

User Learning

Definition	Times Used	Last Used	Learned From Object	User	Created On	Source Application
Annual financial audits should include a review of all third-party contracts to ensure no fiscal liabilities.	17	9/9/23 10:10	Financial Analysis Dashbo...	Henry Allen	8/15/23 7:10	Coca Cola
Budget forecasts should account for potential risks and include contingency plans.	20	9/21/23 13:15	Financial Analysis Dashbo...	Henry Allen	8/10/23 6:45	Pepsi
Clear project scopes help prevent scope creep and ensure project success.	20	9/10/23 12:30	Project Management Tool	Samuel Carter	6/20/23 8:30	Coca Cola
Continuous improvement in processes should be a key focus for operational excellence.	20	9/14/23 12:45	Perform			
Customer feedback should be incorporated into product development cycles.	22	9/13/23 11:35	Product			
Customer loyalty programs should be reviewed annually to ensure they remain effective.	21	9/23/23 12:10	Custome			
Customer satisfaction is highly correlated with response times on support tickets under 2 hours.	18	9/14/23 16:40	Custome			
Customer segmentation helps tailor marketing efforts to specific demographic groups.	26	9/15/23 9:30	Marketir			
Effective cost management is identified by a reduction of at least 10% in operational costs annually.	20	9/15/23 12:15	Financia			
Effective email marketing campaigns have open rates above 20%.	30	9/25/23 15:30	Marketir			
Effective leadership training programs focus on both soft skills and technical expertise.	24	9/17/23 11:00	HR Dash			
Effective training programs for customer service staff increase first-call resolution rates.	16	9/20/23 17:30	Custome			
Employee feedback programs should include anonymous surveys to increase participation rates.	22	8/31/23 10:50	HR Dash			
Employee onboarding programs should be completed within the first 30 days of hiring.	14	9/24/23 16:45	HR Dash			
Employee wellness programs should include mental health services to improve overall job satisfaction.	14	9/5/23 18:15	HR Dash			
Ensure all customer-facing employees receive conflict resolution training to enhance satisfaction sco...	13	9/8/23 12:30	HR Dash			
Establishing clear communication channels between departments improves operational efficiency.	20	8/29/23 14:30	Perform			
Financial KPIs should be reviewed monthly to ensure alignment with business goals.	24	9/11/23 15:20	Financia			
High revenue per store per quarter means revenue over USD 1.5 million.	15	9/17/23 10:20	Perform			
High-performing teams often exhibit strong collaboration and communication skills.	23	9/22/23 10:25	HR Dash			
High-risk projects should involve stage-gate reviews to assess progress and mitigate potential setback...	16	9/7/23 15:20	Project M			
Implementing a CRM system can improve sales tracking and customer engagement.	24	9/2/23 13:35	Sales An			
Legal compliance must be verified by internal audit every six months to prevent regulatory issues.	12	9/10/23 14:55	Legal Su			

Customizations

Specify the format of the responses that the bot should use.

0/500


INDIVIDUAL LEARNING

Total knowledge acquired from users: 25
last download: 03/05/24

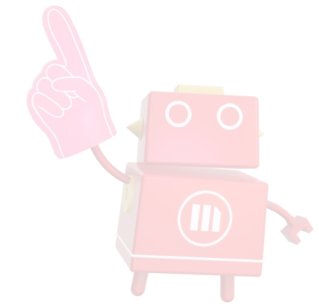
KNOWLEDGE

Inherited knowledge: the bot possesses inherited knowledge assets.

Bot knowledge: you can upload a .xlsx file to use as your knowledge asset. The maximum file size allowed is 5MB. [Learn more](#)



MicroStrategy AI



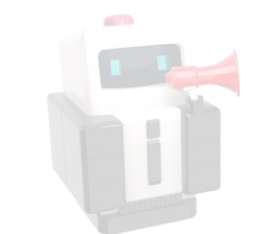
AI Bot



Auto Answer



Auto Dashboard

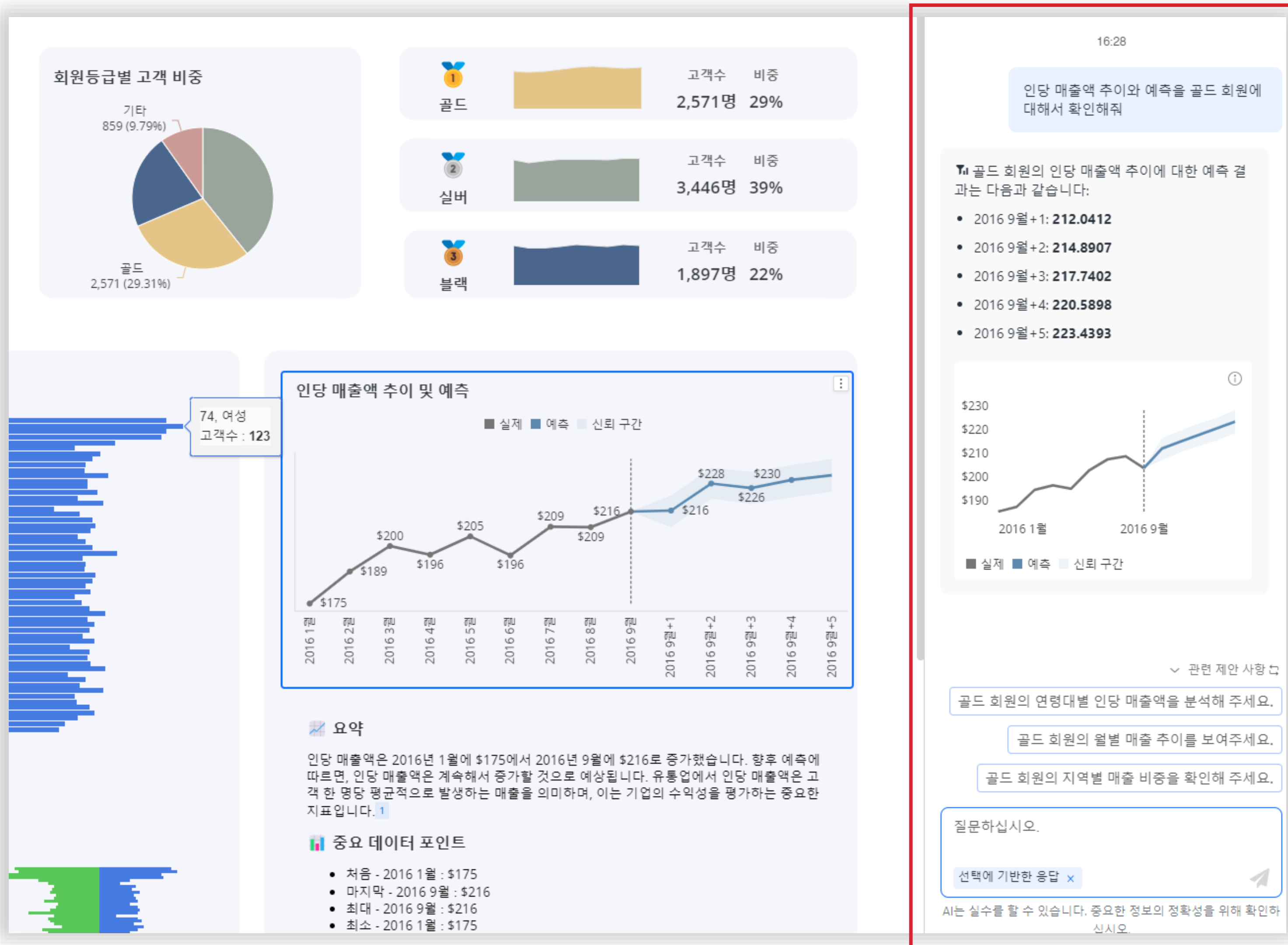


Auto Narratives



Auto Answer

대시보드와 함께 제공되는 AI Bot으로 대시보드에 사용되는 데이터에 대해 추가적인 질문을 통해 데이터 인사이트를 확보에 도움



- 생성 AI를 활용하여 사용자는 질문을 통해 데이터 이해, 요약, 데이터 인사이트, 시각화에 대해서 알기 쉽게 답변을 제공
- 대시보드로는 표현이 어려운 질문에 대한 빠른 답변 제공
- 대시보드에 표현되지 않은 비즈니스 질문을 데이터 기반으로 답변
- 준비된 BI 데이터셋을 해석하여 데이터에 기반하여 질문을 제안
- 대시보드 사용자의 기술수준에 관계없이 데이터에 대한 용이한 분석이 가능하여 데이터 접근성 향상

Overview

고객 분석

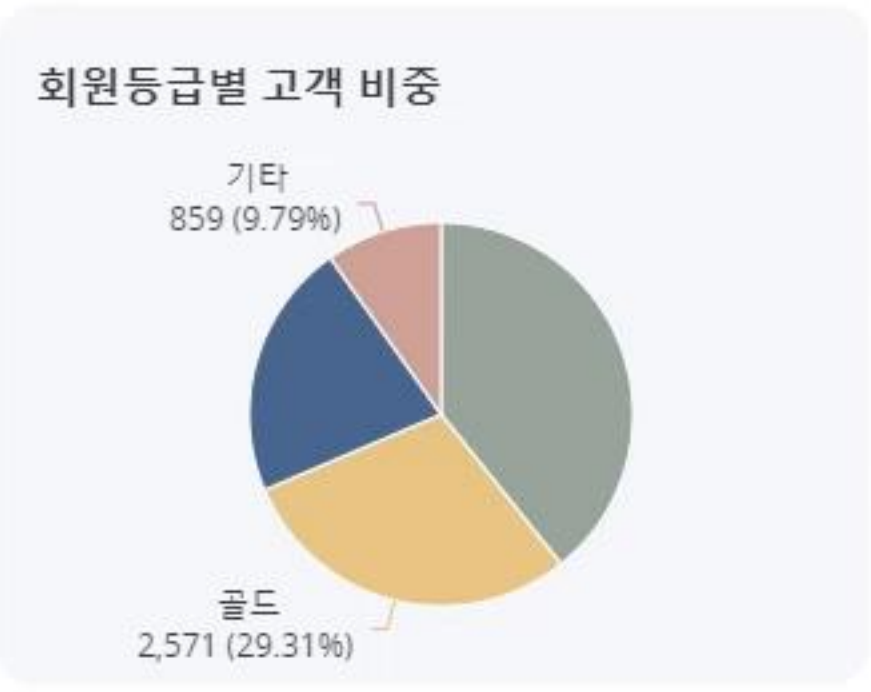
매출 비교

사업부

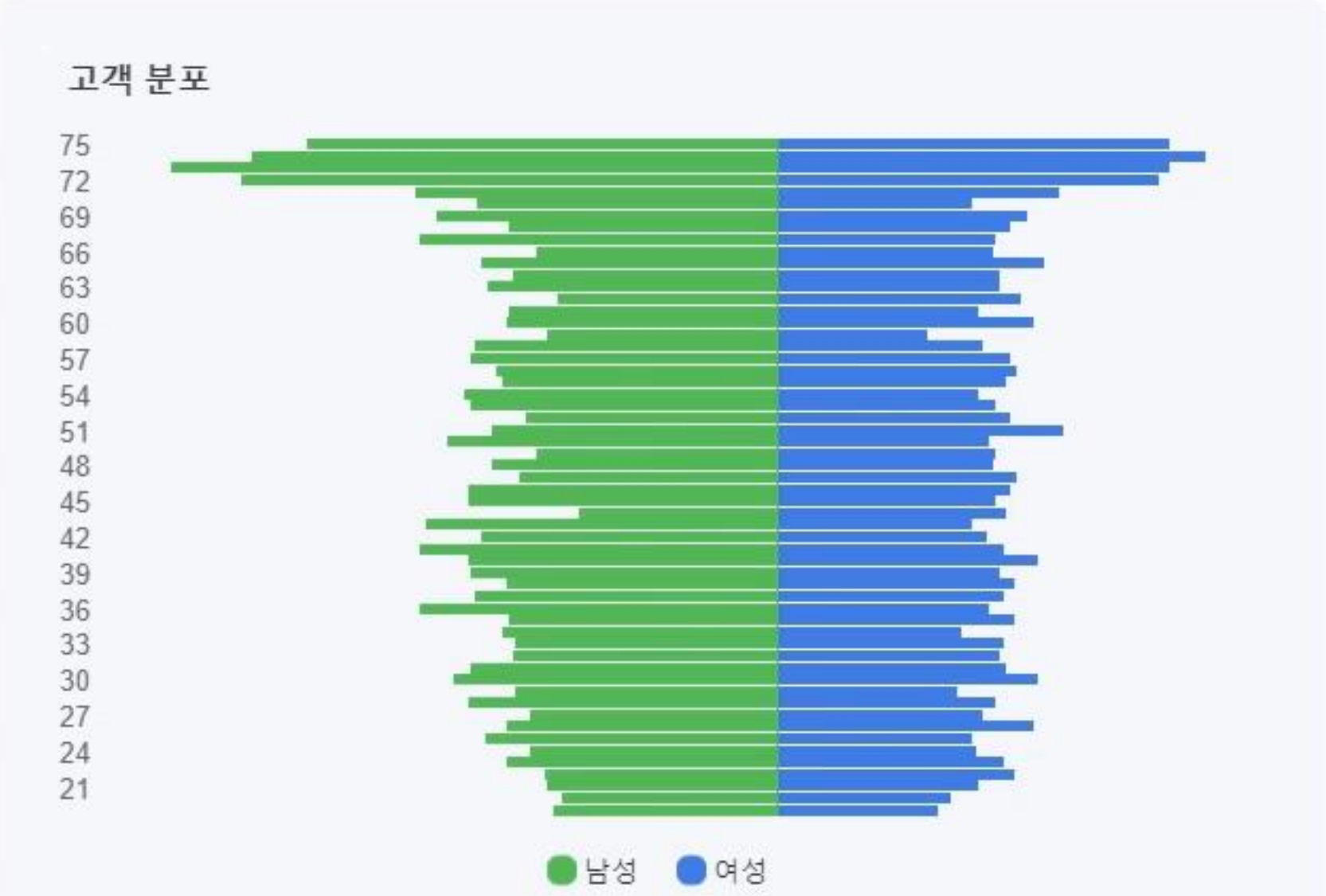
상세

Simulation

고객 분석



골드	<div></div>	고객수	비중
		2,571명	29%
실버	<div></div>	고객수	비중
		3,446명	39%
블랙	<div></div>	고객수	비중
		1,897명	22%



인당 매출액 추이 및 예측

■ 실제 ■ 예측 ■ 신뢰 구간

연도	월	매출액
2016 1월	1	\$175
2016 2월	2	\$189
2016 3월	3	\$200
2016 4월	4	\$196
2016 5월	5	\$205
2016 6월	6	\$196
2016 7월	7	\$209
2016 8월	8	\$209
2016 9월	9	\$216
2016 9월+1	10	\$216
2016 9월+2	11	\$228
2016 9월+3	12	\$226
2016 9월+4	13	\$230
2016 9월+5	14	\$230

요약

2016년 1월부터 2016년 9월까지 인당 매출액은 \$174.51에서 \$215.71로 증가했습니다. 유통업에서 인당 매출액은 각 고객이 평균적으로 지출하는 금액을 나타내며, 이는 매출 성과와 고객 충성도를 평가하는 중요한 지표입니다. 향후 예측에 따르면, 인당 매출액은 지속적으로 증가할 것으로 예상됩니다.

중요 데이터 포인트

- 처음 - 2016 1월: \$174.51
- 마지막 - 2016 9월: \$215.71
- 최대 - 2016 9월: \$215.71
- 최소 - 2016 1월: \$174.51

Auto Answers

이 페이지 및 관련 데이터에 대한 질문을 할 수 있습니다. 문의 범위를 좁히려면 특정 시각화를 클릭하십시오.

다음 항목을 찾고 계신 것 같습니다... ㄱ

어느 연령대가 가장 높은 매출을 기록했나요?

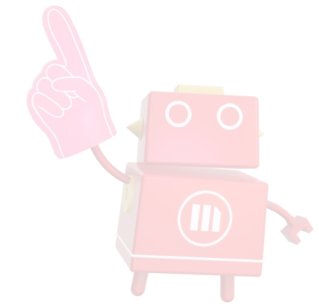
고객 성별에 따른 이익률 차이는 어떻게 되나요?

지역별 인당 매출이 가장 높은 곳은 어디인가요?

질문하십시오.

이는 실수를 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인하십시오.

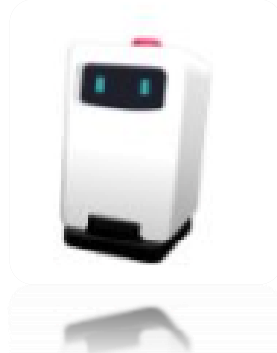
MicroStrategy AI



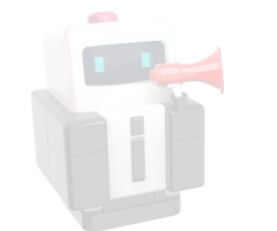
AI Bot



Auto Answer



Auto Dashboard



Auto Narratives



Auto Dashboard

대시보드를 작성하는 사용자를 위한 AI 기능

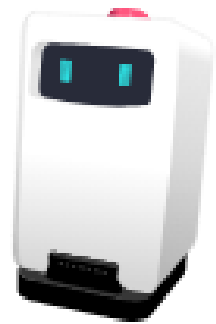
대시보드 화면 구성을 제안하고, 사용자 요청 시 데이터에 적합한 대시보드를 자동 구성.



- 자연어 기반 대화형 UI/UX
- 대시보드 화면 생성 제안
- 대시보드 작성의 시작점으로 활용
- 답변에 사용된 시각화 차트 화면 추가
- 쉬운 셀프 서비스 분석 환경
- 데이터 질의 답변

Auto Dashboard

대시보드 화면(페이지) 생성 및 시각화 생성



비즈니스 질문을 하여 여러 시각화 또는 질문 및 데이터를 기반으로 하는 단일 시각화가 있는 대시보드 페이지를 생성할 수 있습니다.

대시보드 페이지 및 시각화 생성 제안

▼ 다음 항목을 찾고 계신 것 같습니다...

🔊 고객 연령별 매출 그래프를 보여주세요.

🔊 고객 연령별로 가장 높은 매출을(를) 표시하세요.

📊 매출 분석을 위한 페이지를 생성하세요.

📄 페이지 생성 권장 사항.

질문하십시오.

AI는 실수 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인이 필요합니다.

시각화 생성 질의

고객 연령별로 가장 높은 매출을(를) 표시하세요.

고객 연령별로 가장 높은 매출은 다음과 같습니다:

고객 연령이 72일 때 매출은 **\$410,229** 입니다.

고객 연령이 74일 때 매출은 **\$389,108** 입니다.

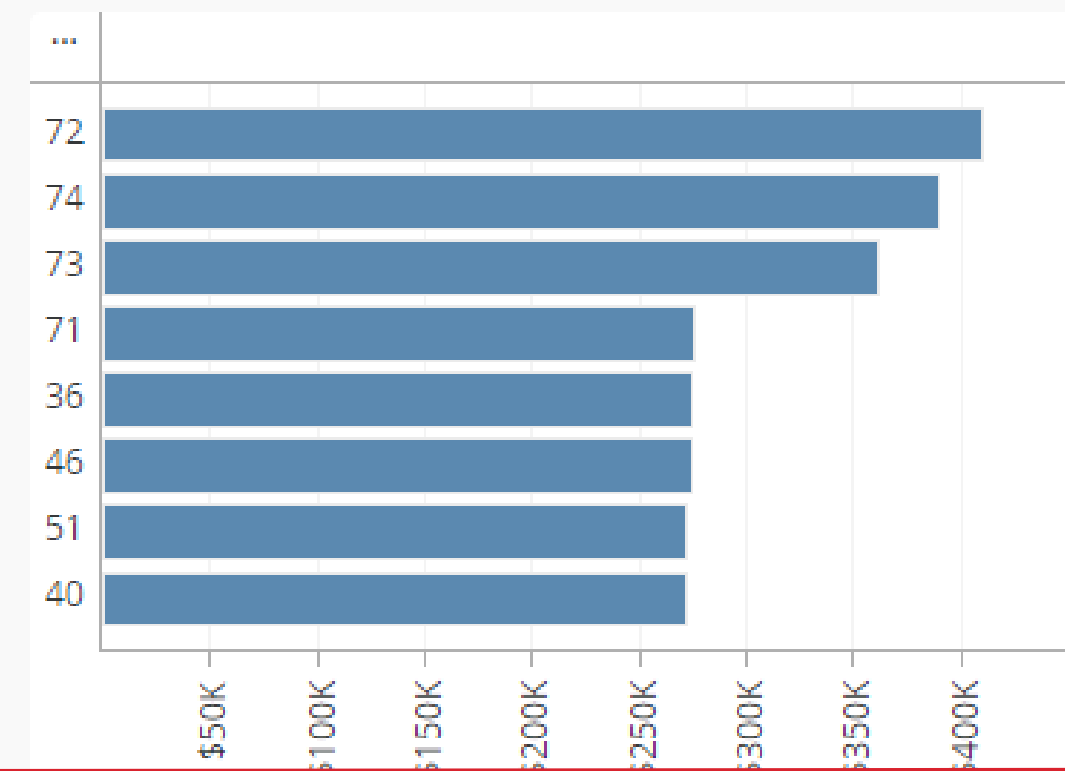
고객 연령이 73일 때 매출은 **\$362,215** 입니다.

고객 연령이 71일 때 매출은 **\$276,010** 입니다.

고객 연령이 36일 때 매출은 **\$274,941** 입니다.

등등.

매출의 최대값은 고객 연령이 72일 때 **\$410,229** 이며, 최소값은 고객 연령이 21일 때 **\$123,144** 입니다.



제한된 데이터 미리보기입니다. 전체 데이터를 보려면 캔버스 페이지에 추가하세요.

🔊 📊 📄 **대시보드에 시각화 차트 추가**

페이지 생성 권장 사항

페이지 생성 권장 사항.

제공된 데이터를 바탕으로, 우리가 살펴볼 수 있는 몇 가지 제안된 주제입니다. 아래에서 선택하거나 원하는 것이 없으면, 찾고 있는 것을 알려주세요.

지역별 매출 분석

지역별 매출 현황을 분석합니다.

고객 연령대별 이익률

고객 연령대별 이익률을 비교합니다.

상품별 판매량 추이

상품별 판매된 수량의 변화를 분석합니다.

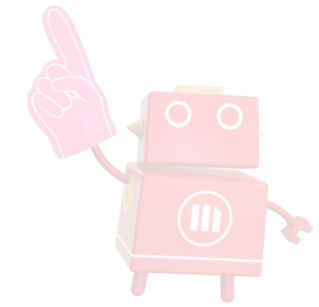
회원등급별 방문횟수

회원등급에 따른 방문횟수를 분석합니다.

고객상태별 주문 건수

고객상태에 따른 주문 건수를 비교합니다.

MicroStrategy AI



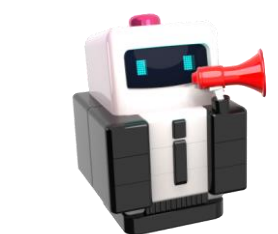
AI Bot



Auto Answer



Auto Dashboard



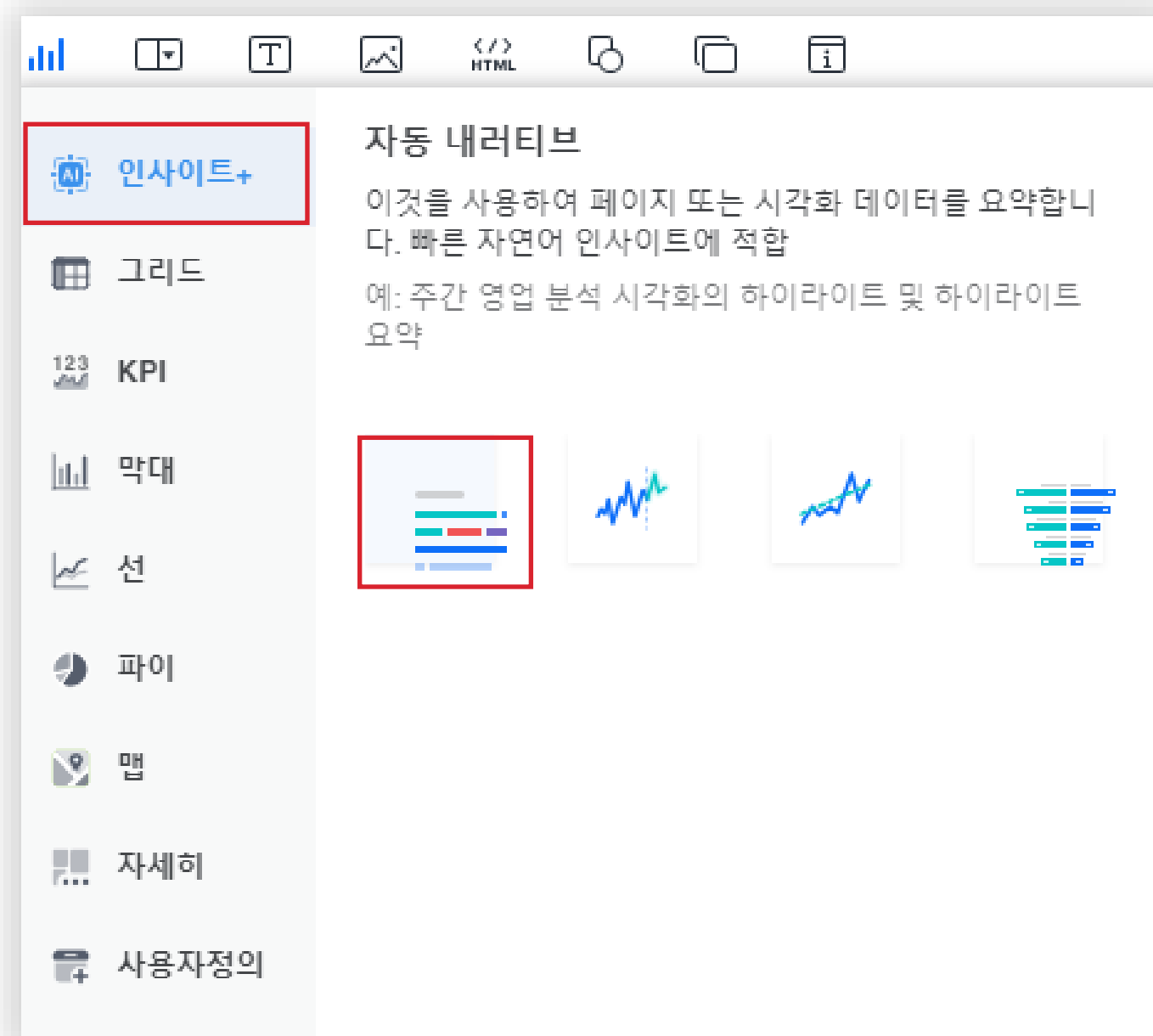
Auto Narratives



Auto Narratives

대시보드 페이지 및 개별 시각화 자연어 설명을 제공

- 대시보드 페이지 요약, 시각화에 대한 설명을 자연어로 제공
- 시각화 유형 중 **자동 내러티브** 선택
- 생성되는 설명 표시 형식, 데이터 설명, 중요한 데이터 포인트 표시 등을 지정



Auto Narratives

대시보드 페이지 및 개별 시각화 자연어 설명을 제공

사용자 지침

📊 매출 이익 분포 다음 매출과 이익률, 고객수의 제품별 분포 시각화에서 찾을 수 있는 **비즈니스 인사이트를 설명**해주세요.

그 다음 시각화에서 찾을 수 있는 데이터 인사이트와 **데이터 중요 포인트를 설명**해주세요. 각 제목 앞에는 **제목에 어울리는 아이콘을 표시**해주세요.

아래와 같은 형식으로 작성해주세요.
제목은 폰트를 11pt, bold를 적용하고, 내용은 10pt를 적용해주세요.
데이터 포인트는 각각 상위3개, 하위3개를 상위는 녹색, 하위는 빨간색으로 표시해주세요.

마지막으로 상세 분석을 위해 권장하는 분석 방법을 제안해주세요.

예시:
비즈니스 인사이트
확인할 수 있는 비즈니스 인사이트 설명

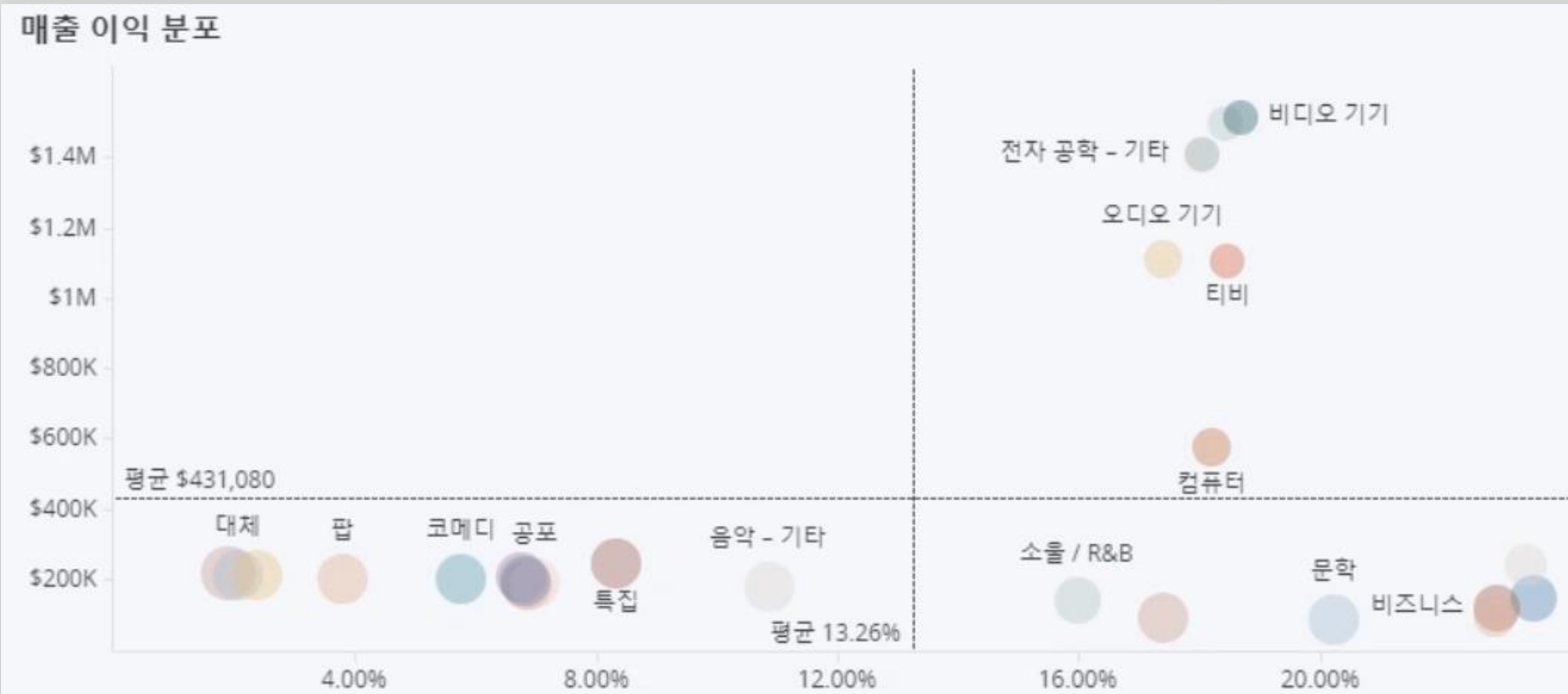
매출 - 상하위 Top3
- 데이터 포인트1
- 데이터 포인트2

이익률 - 상하위 Top3
- 데이터 포인트1
- 데이터 포인트2

고객수 - 상하위 Top3
- 데이터 포인트1
- 데이터 포인트2

매출/이익률/고객수 상관관계
상관관계 설명

표시 예시



[AI] 매출 이익 분포 설명

자동 내러티브 생성 중...

Auto Narratives

대시보드 페이지 및 개별 시각화 자연어 설명을 제공

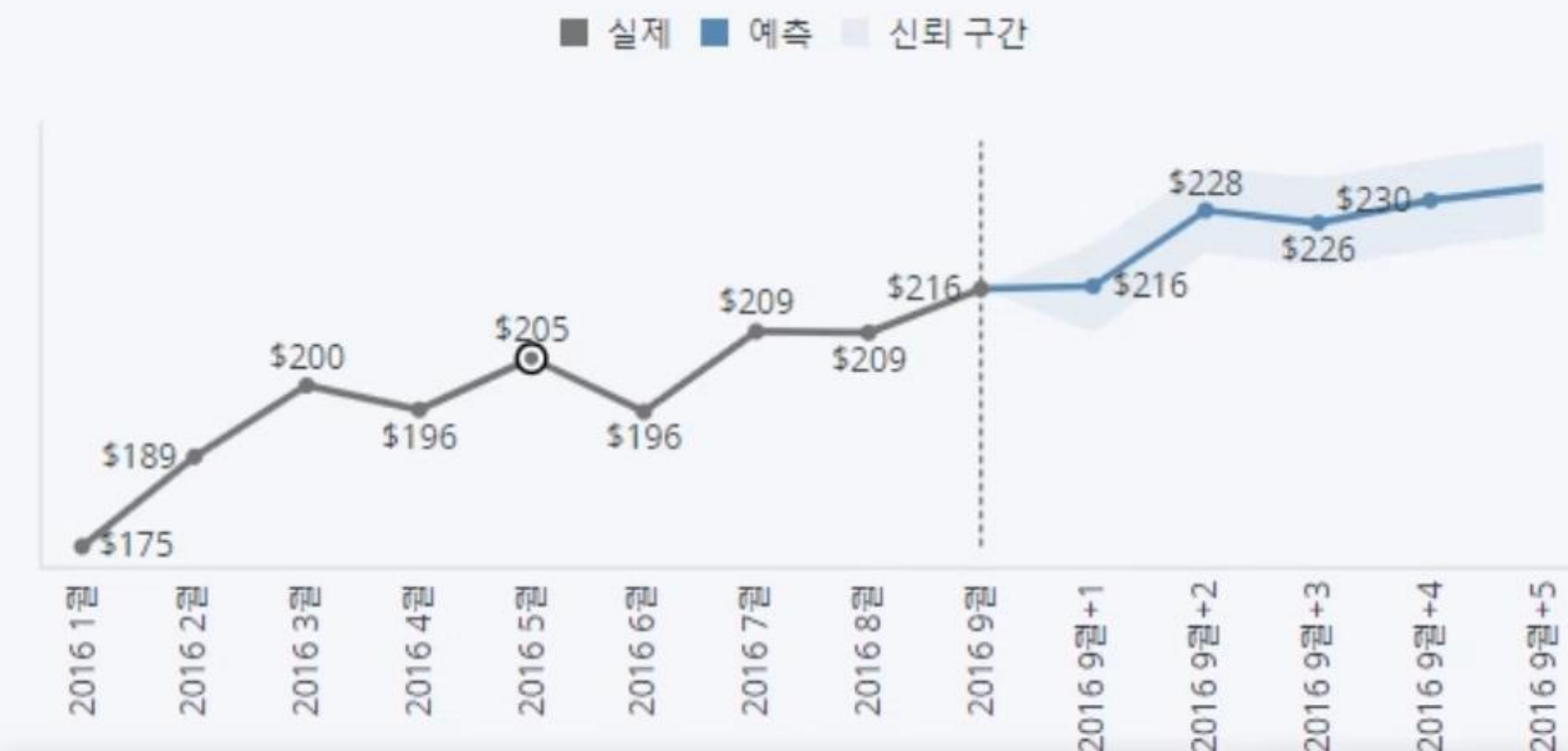
사용자 지침

■ **인당 매출액 추이** 및 예측 인당 매출액 추이를 향후 예측과 함께 요약하여 설명합니다. 예측에 대한 설명을 반드시 포함합니다. 인당 매출액이 가지는 의미도 함께 설명합니다.

그 다음 문단에는 중요 데이터 포인트(처음, 마지막, 최대, 최소)를 Bullet으로 표시합니다. 읽기 쉽게 "중요 데이터 포인트" 라는 제목과 함께 문단을 한줄 내려서 구분하여 표시합니다.
제목은 12pt로 Bold를 적용하며, 제목앞에 적절한 아이콘을 같이 표시합니다.

예시) 중요 데이터 포인트 - 처음 - 2016 1월 : \$xxx

인당 매출액 추이 및 예측



AI 설명

자동 내러티브 생성 중...

MicroStrategy AI is for All The Users



MicroStrategy AI is for All The Users



MicroStrategy AI is for All The Users



다양한 채널
AI Bot 활용

다양한 사용자



Web Application



Embedding



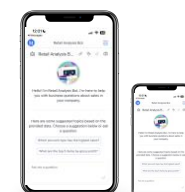
REST API



Teams



Browser



Mobile

MicroStrategy Library 활용

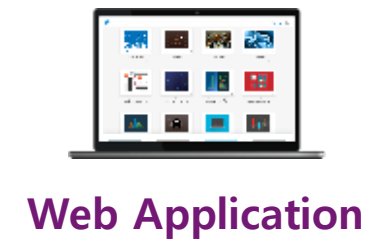
Embedding API / REST API 기반 안정적인 시스템 통합

Teams 기반 데이터 기반 협업

Browser 확장 프로그램에서 즉시 데이터 조회 및 질의

공간의 제한없이 AI / BI 활용

AI Bot Embedding API



Web Application

MicroStrategy
WORLD
Seoul Edition

매출실적 챗봇

안녕하세요! 저는 가상 도우미인 매출실적 챗봇입니다. 매출실적에 궁금하신 내용을 질문해주세요!!

다음은 제공된 데이터를 기반으로 몇 가지 제안 주겠습니다.

고객 성별에 따른 매출 비교

고객 성별에 따라 매출이 어떻게 다른지 비교해보겠습니다.

지역별 고객 분류 비율

지역별로 고객 분류가 어떻게 분포되어 있는지 알아보겠습니다.

연령대별 방문 횟수 분석

연령대에 따라 방문 횟수가 어떻게 다른지 분석해보겠습니다.

추가로 수행할 수 있는 작업 [다음 관련 질문](#)

질문을 해주십시오.

매출실적 챗봇(Tutorial) (편집 중)

저장

일반

내 스냅샷

검색

타 시스템 Embedding

포함된 봇

매출실적 챗봇(Tutorial)

Lee, JinHyung (Brian) - 7일 전

봇을 웹 애플리케이션에 포함합니다. [자세한 정보](#)

최적의 표시 품질을 위해서는 봇을 380px * 600px보다 큰 컨테이너에 내장하는 것이 좋습니다.

숨기기

패널 선택

코드 스니펫 다운로드

성화(최대 3)

에 따른 매출 비교

에 따라 매출이 어떻게

객 분류 비율

고객 분류가 어떻게

방문 횟수 분석

따라 방문 횟수가

2016년 1월부터 12월까지의 매출 증감률 데이터를 확인할 수 있습니다....

자세히 보기

8

선택 기능

답변을 "내 스냅샷"에 저장하도록 허용합니다.

"다음 관련 질문" 활성화

해석 활성화 ⓘ

코드 스니펫 Embedding 샘플 소스 코드

```
<!DOCTYPE html>
<html lang="en">
<head>
  <meta charset="UTF-8" />
  <title></title>
  <script
    type="text/javascript"
    src="https://autotrial.microstrategy.com/MicroStrategyLibrary/javascript/embeddingLib.js"></script>
</head>
<body onload="nativeChatbotDemoPage()">
  <div id="container" style="position: absolute; top:0; left:0; bottom:0; right:0; height: 100%; width: 100%;">
  </div>
  <script type="text/javascript">
    const nativeChatbotDemoPage = async () => {
      try {
        const embeddingContext = await microstrategy.embeddingContexts.embedBotConsumptionPage({
          serverUrl: 'https://autotrial.microstrategy.com/MicroStrategyLibrary',
          projectId: '205B8BE083484404399FBBA37BAA874A',
          objectId: '28B394580B45DF242185CA8DB25CFB2B',
          customApplicationId: 'C2B2023642F6753A2EF159A75E0CFF29',
          placeholder: document.getElementById('container'),
          customUi: {
            botConsumption: {
              snapshot: {
                // The value would be changed by "Hide" dropdown selector
                enabled: true,
              },
              topicsPanel: {
                // The value would be changed by "Hide" dropdown selector
                enabled: true,
              }
            }
          }
        });
        embeddingContext.addCustomErrorHandler((err) => {
          // The same function as "errorHandler" in initial properties
        });
      } catch(err) {
        // The other error handling logic here
      }
    };
  </script>
</body>
</html>
```

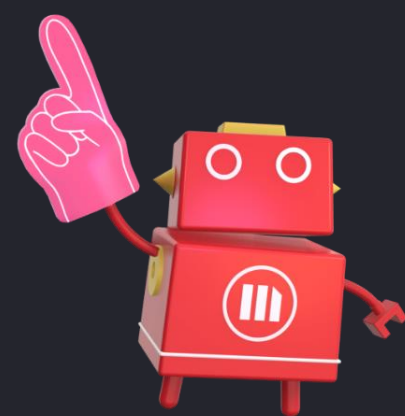
AI Bot Embedding 예시



Web Application

AI DataBot

- ① 데이터 설명
- 📊 샘플 데이터 보기
- 💬 질문 답변 예시
- 📖 사용자 매뉴얼
- ❓ FAQ
- ⚙️ 설정



매출실적 챗봇



안녕하세요! 저는 매출실적 챗봇입니다.
매출 실적에 대해 궁금한 것을 물어보세요

다음은 제공된 데이터를 기반으로 몇 가지 제안 주제입니다.

고객 연령별 매출 분석

고객 연령대에 따른 매출 동향을 분석해보세요.

제품 소분류별 매출과 이익을 상관관계

제품의 소분류별 매출과 이익률의 상관관계를 분석해보세요.

고객분류별 이익 분석

고객분류에 따른 이익 차이를 분석해보세요.

☞ 추가로 수행할 수 있는 작업 [다음 관련 질문](#)

질문을 해주십시오.

AI는 실수를 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인하십시오.

내 스냅샷

🔍 검색

- 강원도: 1,885.08
- 경기도: 15,816.26...

[자세히 보기](#)



07/09

🔍 ↗️ 📄 ⬇️ 🗑️

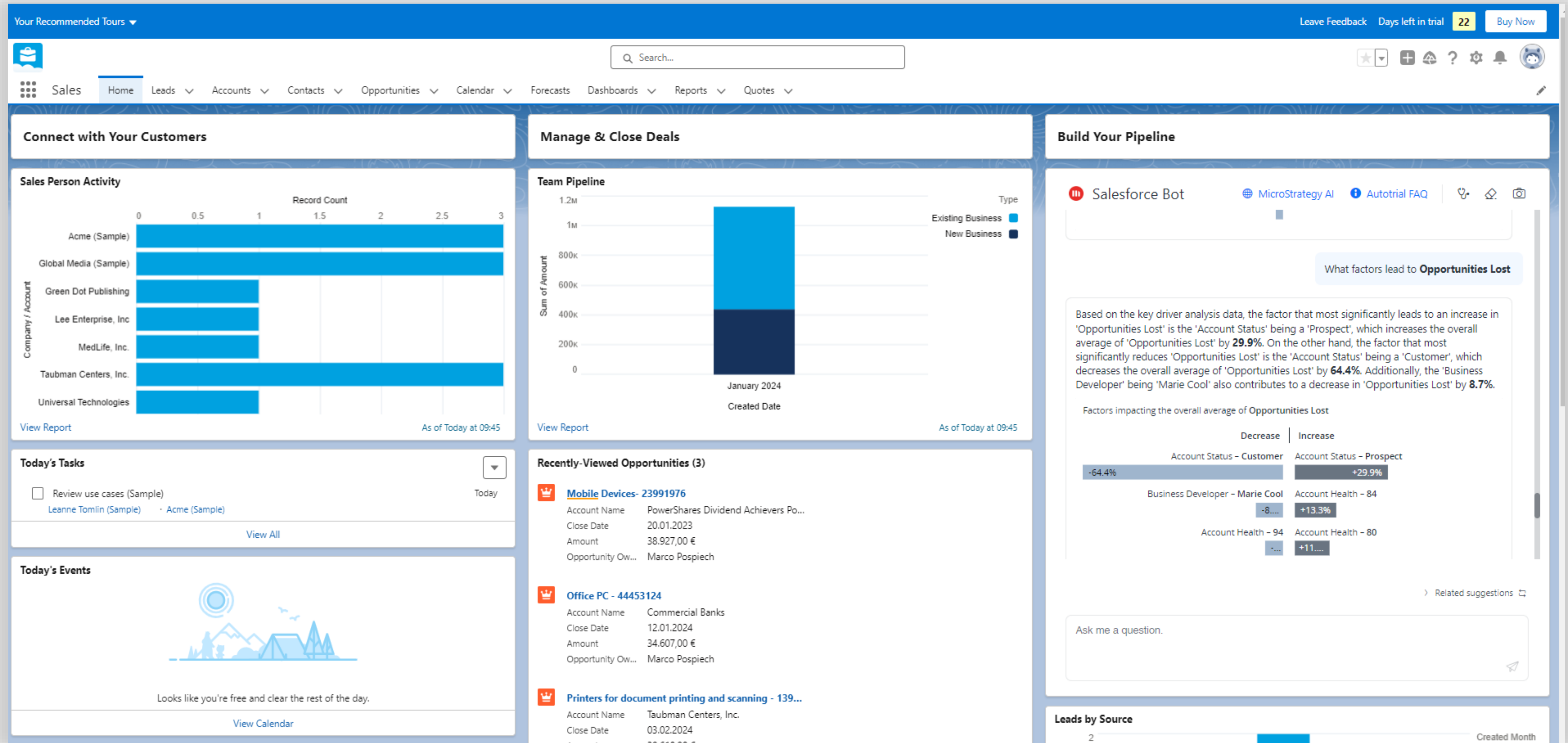
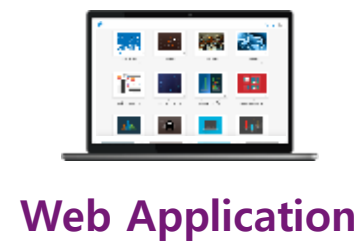
그래도 예측해주세요

기준년월을 기준으로 한 전자기기 제품군의 매출 예측 결과를 분석해보면, 2024년 1월부터 5월까지의 예상 매출이 제공되었습니다. 예상 매출은 월별로 다르며, 2024년 1월에는 약 340,831달...

[자세히 보기](#)



AI Bot 임베딩 예시

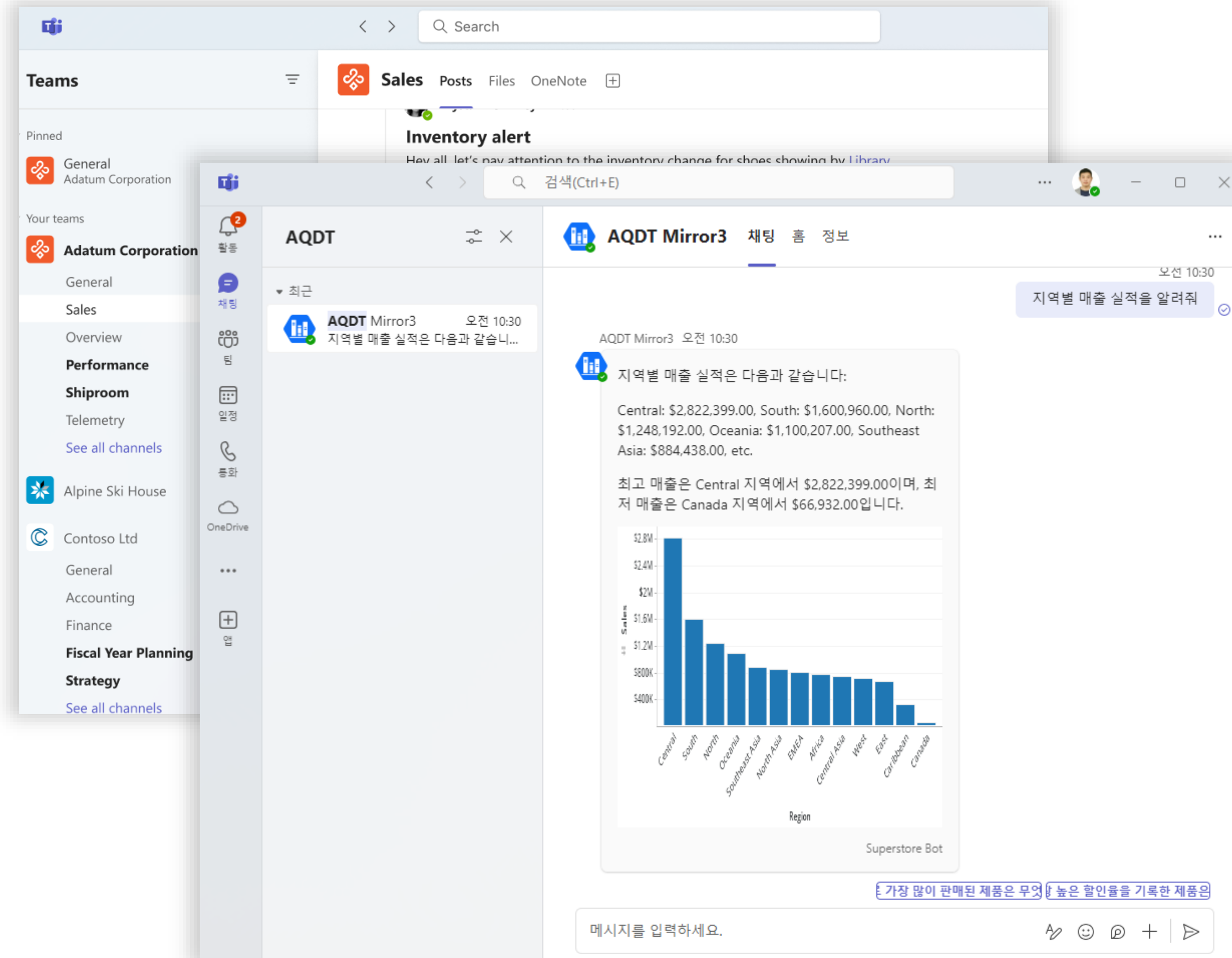


AI Bot Teams



Teams에서 AI Bot 활용

- 채널과 채팅에서 사용
- 사용자별 권한 관리
- 다수의 AI Bot에서 질문에 가장 적합한 AI Bot으로 답변
- 여러 사람 채팅방에서 챗봇에게 질의하여 답변을 같이 공유/활용
- MSTR Library 직접 활용 가능
대시보드 / 리포트 등



Unit별 오픈 케이스 수는 다음과 같습니다: SLS-Par...

모든 봇 보기

📎 😊 📷 + ➡

Chatbot in Teams (APAC SEs)

				OFF-SU-10003723	Elite Shears, High Speed
				TEC-AC-10004704	SanDisk Numeric Keypad, USB
12/31/13	IN-2013-58152	Medium	FUR-BO-10000961	Bush Stackat Bookrack, Pir	

Superstore Bot

오후 4:47

AQDT Mirror3 지역별 판매 실적을 알려줘

AQDT Mirror3 오후 4:47

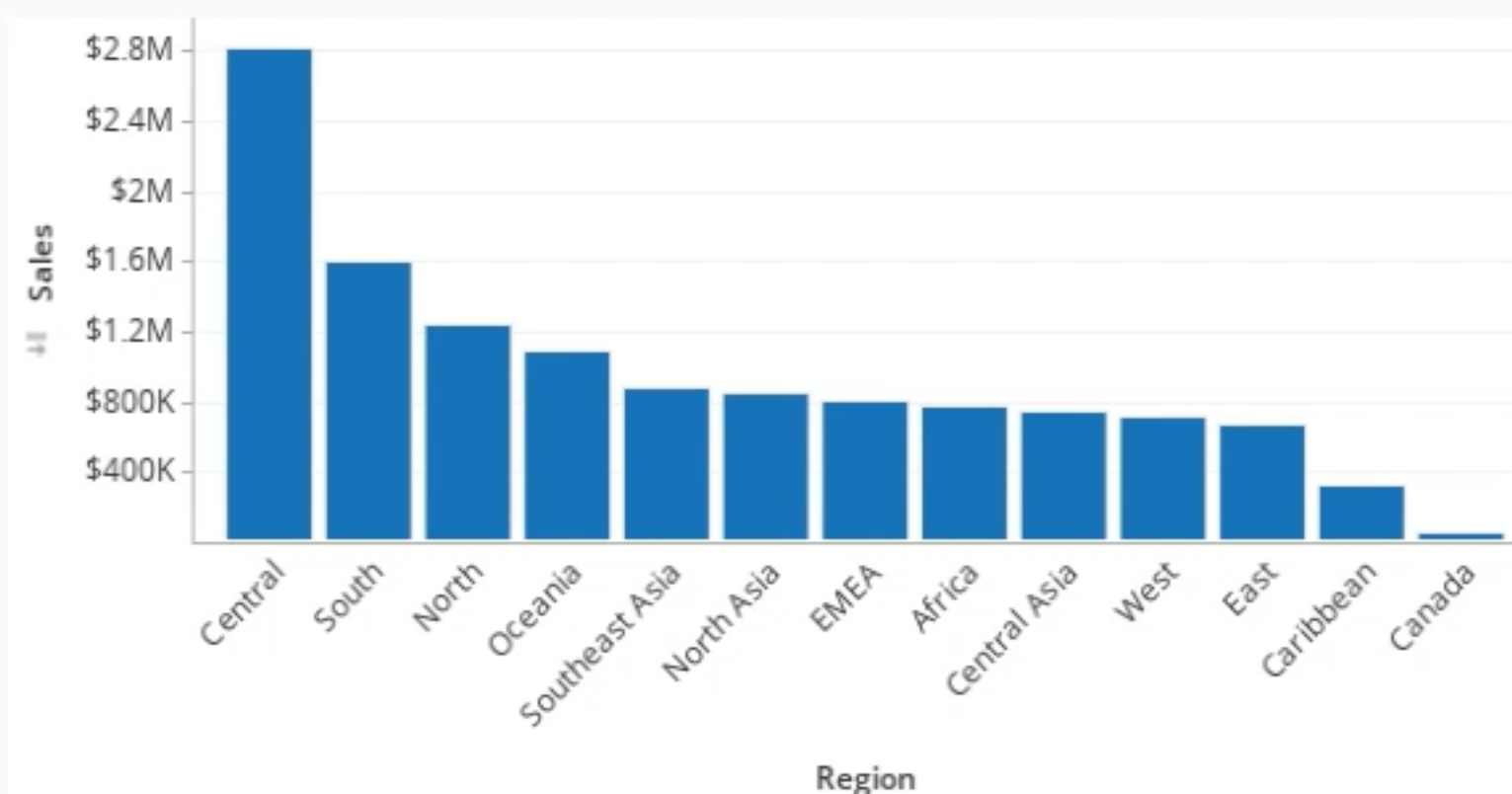


Lee, JinHyung (Brian)

The regional sales performance is as follows:

Central: \$2,822,399.00 South: \$1,600,960.00 North: \$1,248,192.00 Oceania: \$1,100,207.00 Southeast Asia: \$884,438.00 etc.

The highest sales are \$2,822,399.00 in the Central region, and the lowest sales are \$66,932.00 in the Canada region.



Superstore Bot

AQDT Mirror3 Central 지역의 판매 실적 상위

🔗 😊 📎 + ➡

< 사용자(11)

사람 (11)

- Lee A Sioe, Laurent
Director, Sales Engineering
- Luo, Aina
Senior Sales Engineer
- Munakata, Kazunari
Senior Sales Engineer
- Nakamura, Yasuo
Senior Sales Engineer
- Kamatani, Shunichi
Senior Sales Engineer
- Napier, Keith
Senior Sales Engineer
- Sidhu, Gina
Senior Associate Sales Engineer
- Lee, Dong-Hyub
Principal Sales Engineer
- Lee, JinHyung (Brian)
나
- Loh, Xiu Hui
Sales Engineer
- Motkowicz, Krystian
Senior Sales Engineer

AI Bot HyperIntelligence

Chrome/Edge 확장 프로그램을 활용한 데이터 확인 및 AI Bot



Browser

MicroStrategy
WORLD
Seoul Edition

Case Analyster

CS0870500 - Auto 에서 "Did you mean" 의 한글이 표시

MicroStrategy Technical Support

받는 사람: Lee, Dong-Hyub; MicroStrategy Technical Support

참조: Chung, Kyung-Whu; Lee, JinHyung (Brian); Lee, Ji-Hyun

플래그 지정됨

안녕하세요 Dong-Hyub Lee (SSE) 님

문의하신 아래 CASE건으로 메일 드립니다. CASE# **CS0870500** 제

순위 : P3 - Major Impact

문제 분석/진행을 위해 아래 사항을 확인 검토 후 요청드린 사항에

tutorial.microstrategy.com에 문제 재연을 완료 후, 본사 Web 엔지

Defect으로 등록전에, "Did you mean"을 한글 번역 문장을 정해서

동협상무님께서 말씀하신 아래의 문장중 하나 또는 더 좋은 문장을

"다른 의미였습니까...?"

"다른 의도였습니까...?"

Case Analyster

18:29

CS0870500 케이스 번호의 Account, Status, Action Status, 케이스 담당자는?

CS0870500 케이스 번호의 정보는 다음과 같습니다:

- **Account:** MicroStrategy
- **Status:** C5 - Dev Evaluation
- **Action Status:** 4
- **케이스 담당자:** Sung Kyu Hong (RSS)

Ask me a question.

AI는 실수를 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인하십시오.

Lee, JinHyung (Brian)

카드 (22)

- SLS Case Card
- SLS MEDDPIC
- SSE Tracker Card
- SuperstoreCard
- Tech Support Case Card
- xAccount->Customer Success ...

다음의 확장 프로그램 비활성화:

https://outlook.office.com/

CS0870500

Service.NOW AI Bot

P3 - Major Impact C5 - Dev Evaluation

Subject "Did you mean" is not shown in Korean in Bot/Auto answer in MicroStrategy Library

Account MicroStrategy

DSI I-900001 - MSTR - NAM Standard

Version MicroStrategy ONE

Update September 2024

Next Mileston 2024-10-21 오전 12:00:00

Next Milestone MicroStrategy team will update the finding after investigation

Status Summary As of October 17, MicroStrategy team is investigating the issue to fix the issue in

SUPL 3

Case Description:

Subject: "Did you mean" is not shown in Korean in Bot/Auto answer in MicroStrategy Library ONE September 2024

Description:

When I ask a question in the AI chat window, the Korean translation of the additional question ("Did you mean?") is not displayed.

In the English version, it is displayed as "Did you mean?", but it is not displayed in the Korean web.

Expected behaviour

: Show "혹시 질문의 의도가...?" for the Korean translation of "Did you mean?" in chatbot

Ask me a question.

메일 - Lee, JinHyung (Brian)

outlook.office.com/mail/id/AAMkAGlwZjl1YjExLWQxYjUtNDMxMi04MTNkLWMYnWRiNTlInjFmYwBGAAAAAAXzO7rFD5YSq0b6eqA8YVABwCgWcg0G1QaTa8UIOHnGTqpAAAAAEMAACgWcg0G1QaTa8UIOHnGTqpAAf13NuWAAA%3D

모든 폴더

보낸 사람: MicroStrategy Tec...

홈

보기

도움말

새 메일

삭제

보관

신고

비우기

이동 위치

회신

전체 회신

전달

빠른 단계

읽음/읽지 않음

즐거찾기

보낸 편지함

임시 보관함

지운 편지함 1199

받은 편지함 1

즐거찾기에 추가

폴더

받은 편지함 1

임시 보관함

보낸 편지함

지운 편지함 1199

정크 메일

Archive

메모

RSS 피드

Unwanted

대화 내용

새 폴더 만들기

검색 폴더

그룹으로 이동 19

모든 결과

MS MicroStrategy Technical Support CS0854830 - [LotteSh... 금 10-18
안녕하세요 Don... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0854830 - [LotteSh... 금 10-18
안녕하세요 Don... 받은 편지함

MicroStrategy Techni... CS0870500 - Auto 에... 목 10-17
안녕하세요 Don... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0862940 - [교육부] ... 화 10-08
안녕하세요 Sun... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0862940 - [교육... 2024-09-23
안녕하세요 Sun... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0846092 - Mode... 2024-08-27
안녕하세요 동협... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0854830 - [Lotte... 2024-08-26
안녕하세요 Don... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0731629 - ER [K... 2024-08-14
안녕하세요 BoS... 받은 편지함

MS MicroStrategy Technical Support CS0847797 - [LG전... 2024-08-01

CS0870500 - Auto 에서 "Did you mean" 의 한글이 표

MS MicroStrategy Technical Support
받는 사람: Lee, Dong-Hyub; MicroStrategy Technical Sup
참조: Chung, Kyung-Whu; Lee, JinHyung (Brian); Lee, Ji

플래그 지정됨

안녕하세요 Dong-Hyub Lee (SSE) 님

문의 하신 아래 CASE건으로 메일 드립니다. CASE#: CS0870500
순위 : P3 - Major Impact
문제 분석/진행을 위해 아래 사항을 확인 검토 후 요청드린 사
tutorial.microstrategy.com에 문제 재연을 완료 후, 본사 Web S
Defect으로 등록전에, "Did you mean"을 한글 번역 문장을 정

동협상무님께서 말씀하신 아래의 문장중 하나 또는 더 좋은 문

"다른 의미였습니까...?"
"다른 의도였습니까...?"
"다른 뜻이었습니까...?"
"뜻하신 바와 다른니까...?"

답변을 주시기 전까지, CASE상태는 기술지원 엔지니어가 고객

협조해 주셔서 감사합니다.
Sung Kyu Hong (RSS),

MicroStrategy Technical Support Team

MicroStrategy
Intelligence Everywhere

On Thursday 17, October 10:54:42 AM HKT, 'Dong-Hyub Lee (SSE) <dlee@microstrategy.com>' wrote:

Case Analyser

케이스 번호 CS0870500의 상세 정보는 다음과 같습니다:

Subject: "Did you mean" is not shown in Korean in Bot/Auto answer in MicroStrategy Library ONE September 2024

Description:

- AI 채팅 창에서 질문을 할 때, 추가 질문의 한국어 번역("Did you mean?")이 표시되지 않습니다.
- 영어 버전에서는 "Did you mean?"으로 표시되지만, 한국어 웹에서는 표시되지 않습니다.
- 기대되는 동작: 챗봇에서 "Did you mean?"의 한국어 번역으로 "혹시 질문의 의도가...?"를 표시합니다.

... ?

Dsi Name

Dv Action Status

Dv State

관련 제안 사항

Ask me a question.

AI는 실수를 할 수 있습니다. 중요한 정보의 정확성을 위해 확인하십시오.

중요도 높음

회신

전체 회신

전달

목 2024-10-17 오후 4:43

Auto answer in MicroStrategy Library ONE September 2024" 우선

다.

글로 번역을 할수가 있으니..)

하도록 하겠습니다.

답변 주시면 다음 단계로 진행하도록 하겠습니다.

AI Bot 모바일



Mobile

어디서나 AI Bot에 접근하여 데이터 분석에 활용

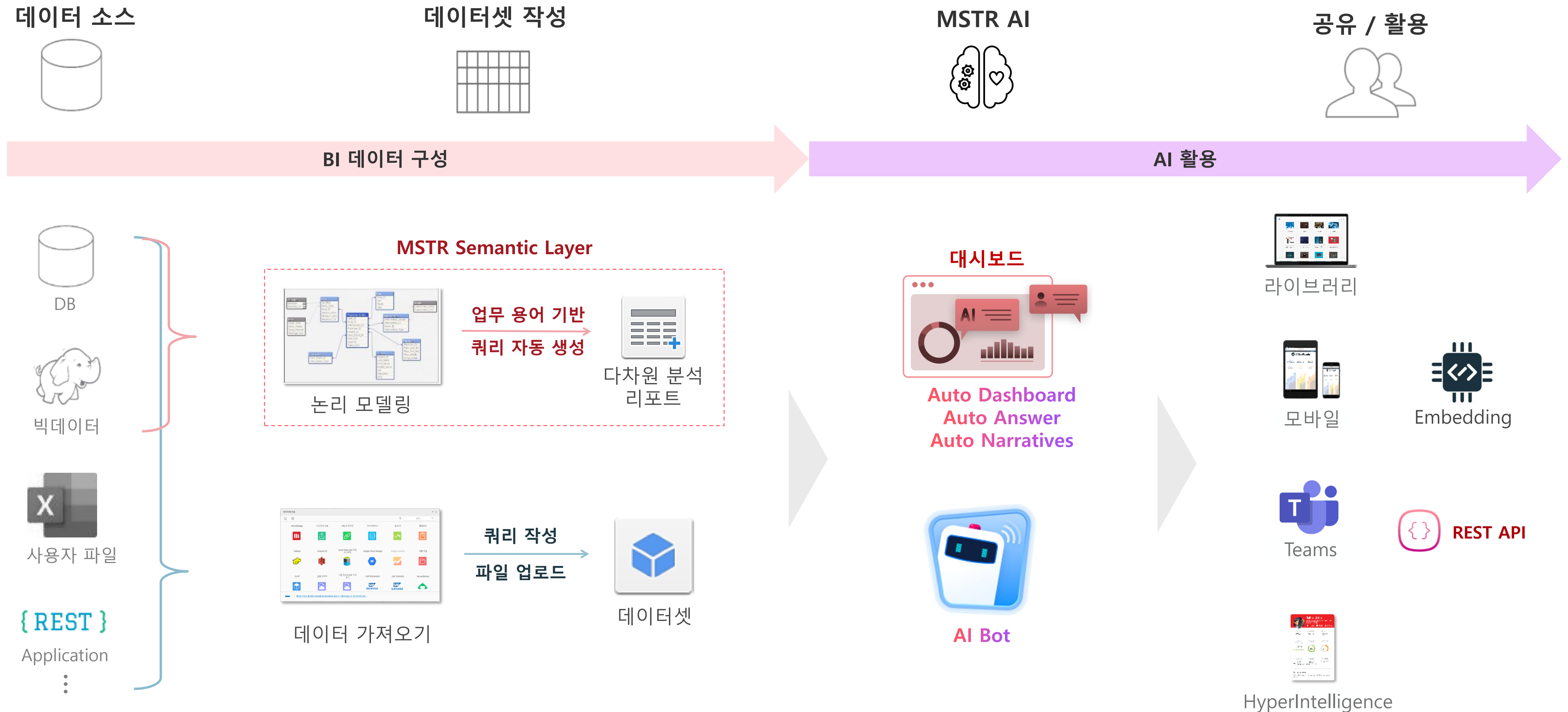


MicroStrategy AI is for All The Users



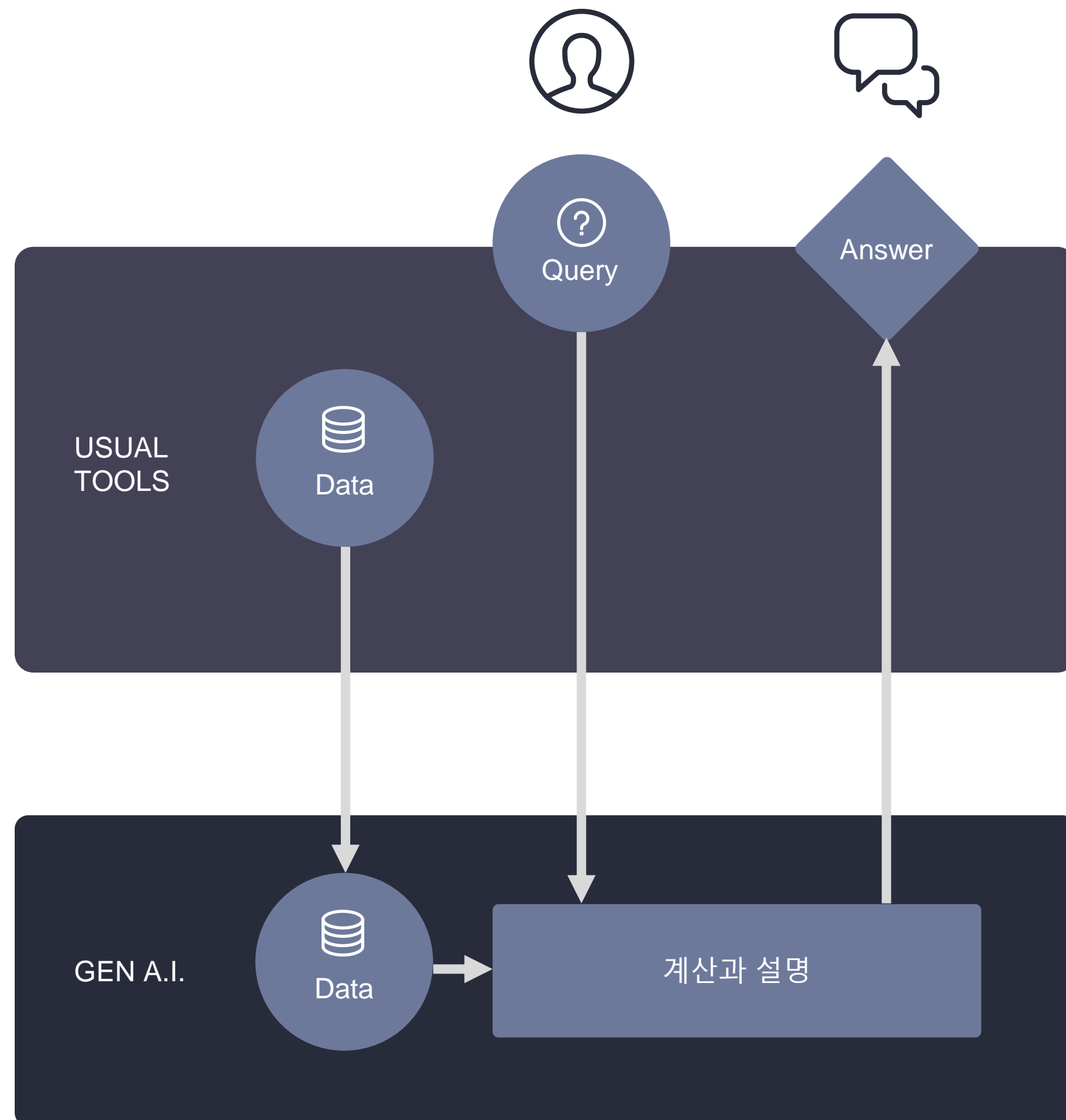
MicroStrategy AI 구성과 활용

MSTR AI는 준비된 데이터셋을 바탕으로 **AI Bot**과 대시보드에서 사용할 수 있는 **AI 기능**을 제공

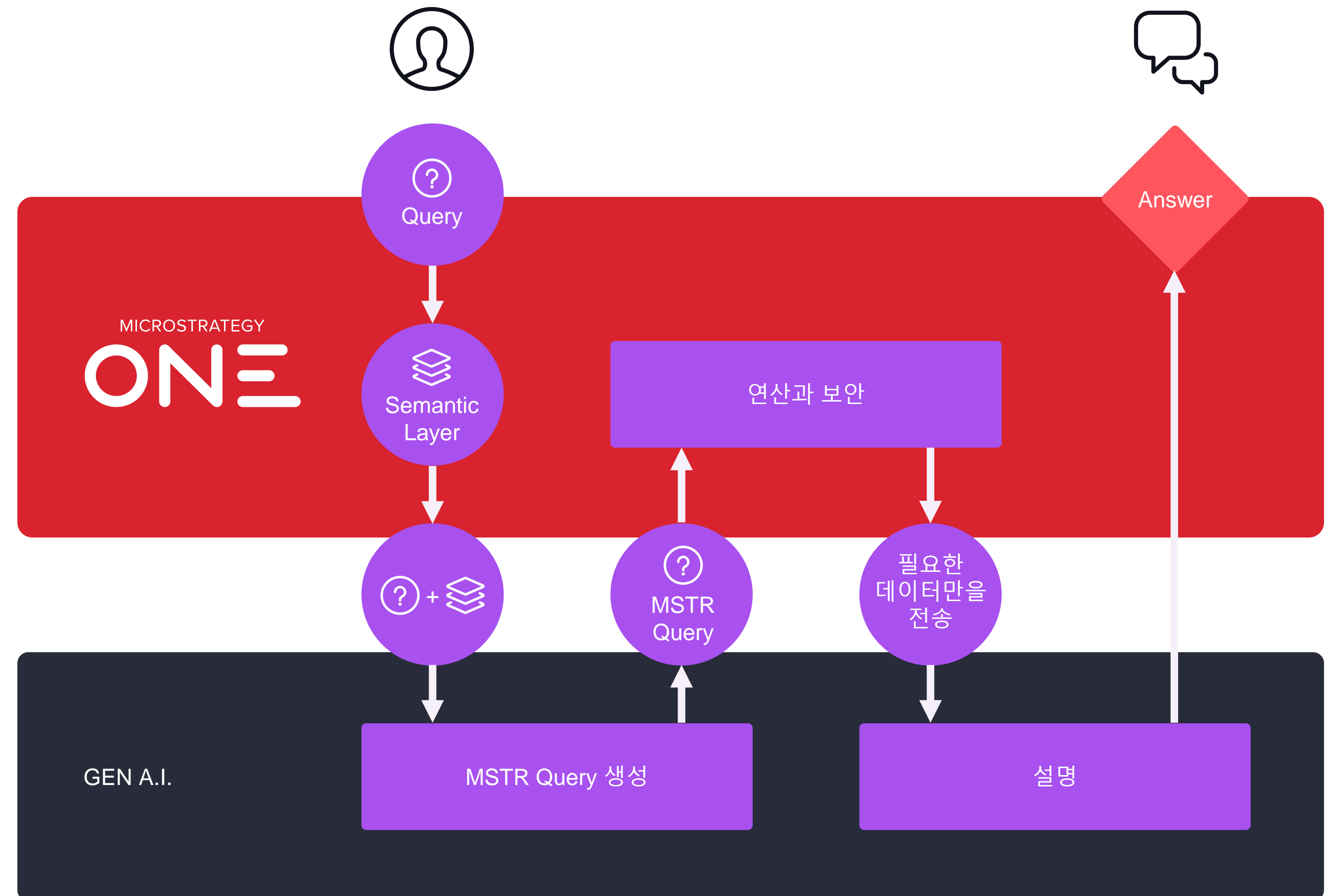


정확도와 데이터 신뢰성을 보장하는 AI

일반적인 AI 활용

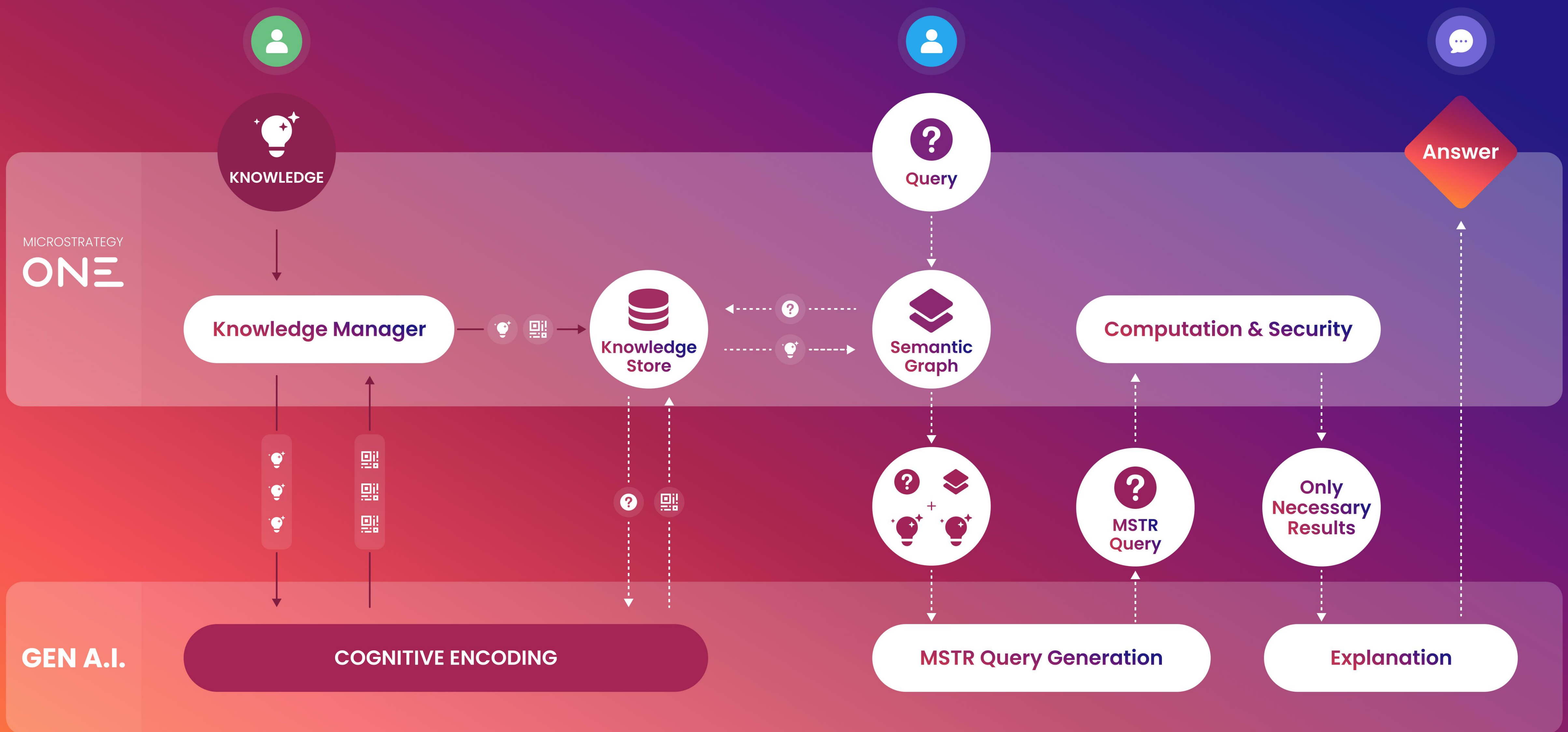


BI 기반의 MSTR AI



Auto Interpretation Layers

	Universal	General Purpose LLM
	Industry	Domain LLM*
	Organizational	Institutional Knowledge Asset
	Data & Logic	Semantic Graph
	Role	Governance Layer
	Contextual	Application Knowledge Assets
	Personal	User Historical Feedback*
	Conversation	Session Context





Data Privacy & Security

Semantic Graph

Computation

**ANONYMOUS
ENCRYPTED
NON-RETAINED
INDEPENDENT
SEGMENTS**

User Question

Metadata
Sample Row
Knowledge Nuggets

Result Summary



Cognitive Encoding

Query Code Generation

Explanatory Narrative

Auto Express – 개인 30일 Trial

<https://www.microstrategy.com/express>

MicroStrategy
WORLD
Seoul Edition

MicroStrategy AI 분석 무료 평가판 체험하기



- 1 QR 코드를 스캔하여
무료 평가판 시작 페이지로 이동하세요.
- 2 **30일 평가판 시작하기** 를 클릭합니다.
- 3 맞춤형 AI 봇을 생성하고 다양한 AI 기능을
활용해 분석 대시보드를 만들어보세요.

Experience the MicroStrategy difference | [Start your 30-day trial today](#)

MicroStrategy

[Our Company](#)

[Product](#)

[Solutions](#)

[Resources](#)

[Partners](#)

[Bitcoin](#)



[Get Started](#)

MicroStrategy Auto Express

AI powered bots & dashboards are just a click away!

[Start your 30-day trial](#)

What drives profit?

The key drivers of profit are primarily the markets and order priority. The APAC market has the most significant positive impact on profit, increasing the overall average by 10.9% from \$50.77 to \$56.98. On the other hand, the EMEA market decreases the overall average of profit by 7.6%, with the average profit increasing to \$61.33 when this market is excluded. The order priority of 'Medium' also contributes positively to profit, increasing the overall average by 3.9%.



Get started with MicroStrategy today with your free 30 day trial of MicroStrategy AI and select MicroStrategy capabilities.

MicroStrategy AI provides an array of role based capabilities tailor made to ensure that every user – regardless of skill level – can automate their workflows and answer the questions they have to drive better business decisions.

2024 SALES REPORT

Author
Company name
Contact

We have seen a steady rebound in sales, with December revenues reaching a full-year high. Our sales focus area is the Eastern U.S., however Montgomery also contributed a good amount of sales. We should continue to develop a larger market area. The supplier that contributed the most to our store sales was Virgin Records, where we sold 283,172 records in the past year. The largest sales contributor, however, was computers.

Overview



Revenue And Cost by Month

Sales Across the World

MicroStrategy AI Bot 실습 Workshop

AUTO EXPRESS를 개인별로 신청 구성해서 AI Bot 생성 Workshop 진행

MICROSTRATEGY

ONE

AI+BI 실전 워크샵 신청

QR 코드를 스캔하여 신청서를
작성한 후 제출해 주세요!

워크샵 주요 내용

대시보드 생성

다양한 시각화 기능을
활용하여 데이터에 맞는
최적의 분석 대시보드를
표현해 보세요.

AI 기반 대시보드

MicroStrategy AI
어시스턴트인 AUTO가
데이터에 맞는 최적의
대시보드를 생성 및
제안합니다.

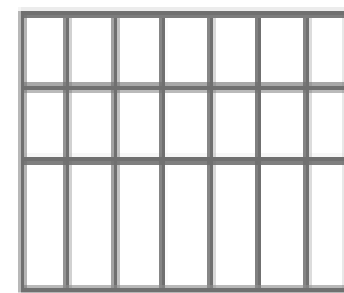
AI 챗봇 생성

쉽고 간단하게
맞춤형 AI 챗봇을
만들어 보세요.

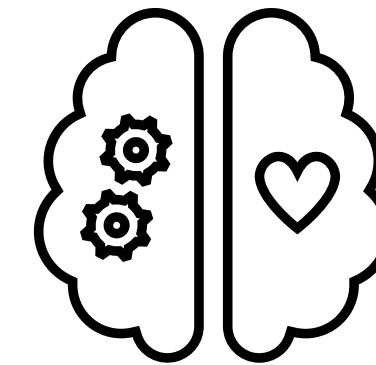
최신 AI 기능

MicroStrategy AI+BI
플랫폼의 최신 기능들을
직접 사용해보고,
비즈니스에 어떻게 적용할
수 있는지 배워보세요.

데이터셋 작성



AI Chatbot 생성



공유 / 활용

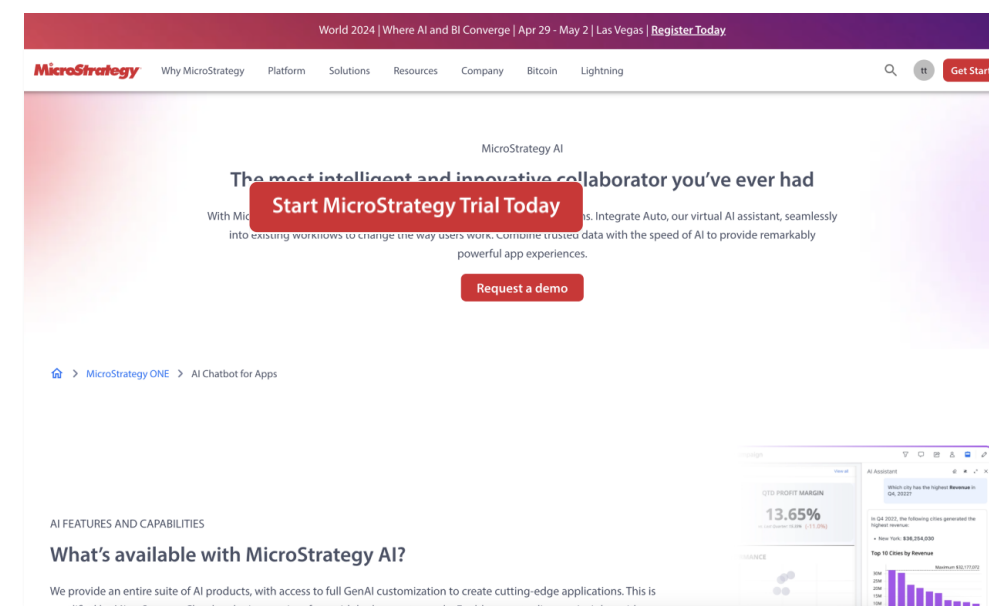


AI Trial PoC

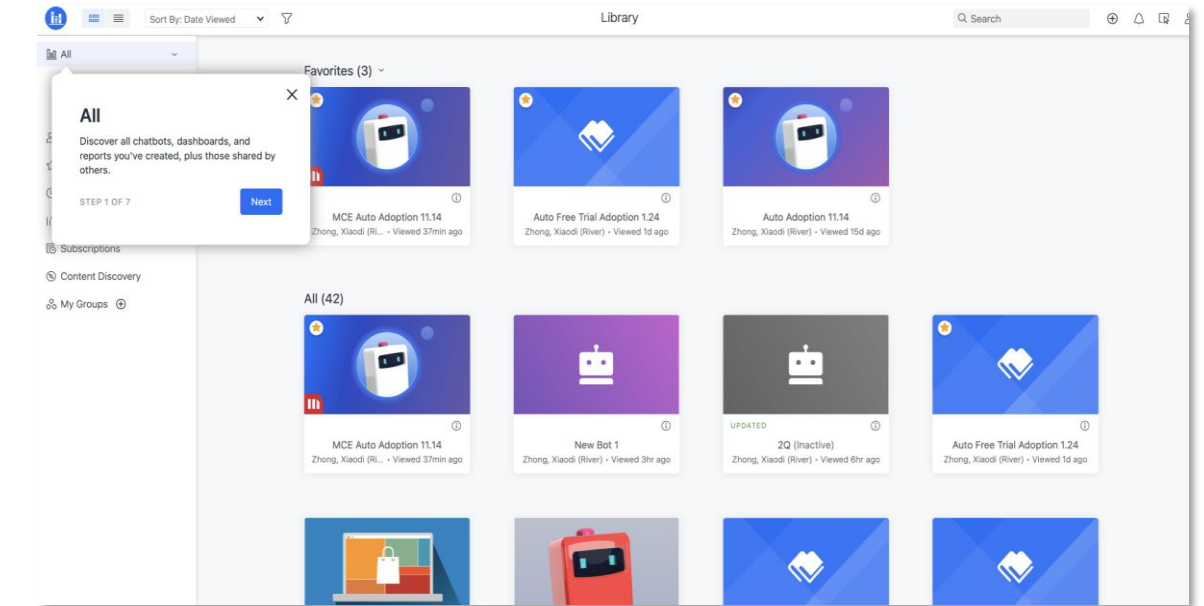
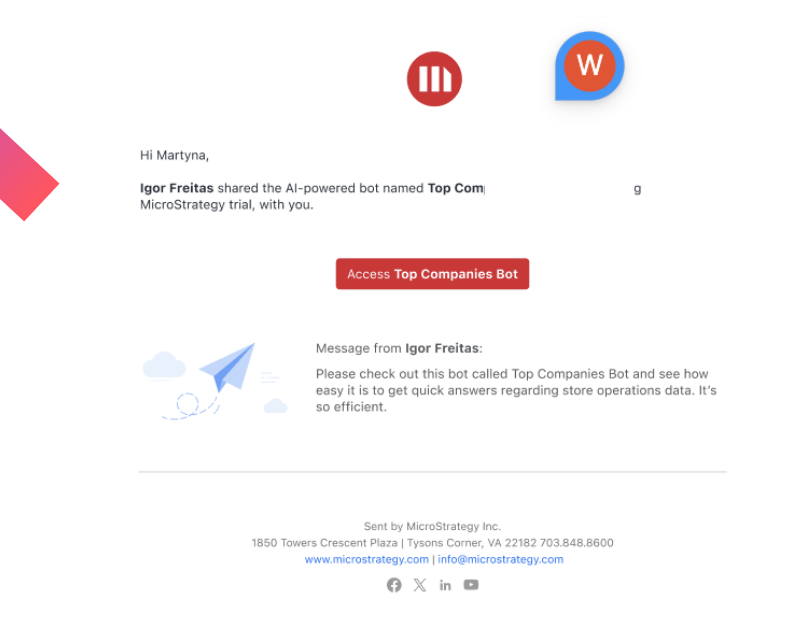
우리 조직의 데이터를 이용하여 MicroStrategy AI 기능을 직접 사용해볼 수 있는 환경으로 독립된 계정 제공하며, Trial이 효과적으로 수행될 수 있도록 필요 시 엔지니어가 지원합니다.

주요 제공 내용

- 사용 기능 : AI Bot, Auto Answer, Auto Dashboard, Auto Narratives
- 사용 방식 : MicroStrategy AI Trial 환경(Multi-Tenant)에 개별 계정 생성 제공
- 사용 기간 : 30일
- 데이터 종류 : 파일 업로드 (Excel, CSV)
- 효과적인 Trial을 수행위한 엔지니어 지원



Integration with MSTR Website



Single Environment for Trial

Discover through Shared Assets
and Marketing Campaign

우리 조직의 데이터로
MicroStrategy AI
30일 Trial

- AI Bot
- Auto Answer
- Auto Dashboard
- Auto Narratives

AI Trial PoC 주요 진행 일정

PoC 전

PoC 데이터 선정 환경 구성

- 대상 : PoC 수행 담당자
- PoC 대상 데이터 선정
- 고객사 보안 정책 프로세스
보안성 검토 및 데이터 가공
- PoC 수행 인원 선정
이름, 역할, IT/현업 구분, Email
- **현업 대상 AI 워크샵 &
AI 질문 목록 준비**

MSTR 지원

- PoC 진행 절차 안내
- 대상 데이터 상호 검토
- PoC 환경 구성
- 현업 AI 워크샵 지원

1주차

데이터셋 구성 MSTR AI 기능 검증

- 대상 : PoC 수행 담당자
- **MSTR AI 기능 실습 (1~2일차)**
대상 데이터셋 구성
Chatbot 생성 및 테스트
(/w MSTR 엔지니어)
- AI 기능 확인 및 테스트

MSTR 지원

- MSTR AI 기능 실습 지원
- 상시 Q&A 지원

2주차

MSTR AI 기능 검증 데이터 확장

- 대상 : PoC 수행 담당자
- MSTR AI 기능 확인 및 테스트
- **다른 주제 영역 데이터 확장**
- AI 기능 Q&A 세션

MSTR 지원

- AI 기능 Q&A 세션

3주차

현업 사용자 대상 MSTR AI 기능 워크샵

- 대상 : 현업 사용자 or 분석가
- 현업 대상 MSTR AI 워크샵
PoC 대상 데이터셋 기반 AI
기능 확인
- **현업 업무 적용 및 활용성 검토
(/w MSTR 엔지니어)**

MSTR 지원

- 현업 대상 워크샵 지원
- 상시 Q&A 지원

4주차

PoC 결과 공유

- 대상 : 관련 실무자 및 관리자
- **PoC 결과 자료 구성 및 공유**
AI 기능 시연
관련 실무자와 현업 피드백
- 향후 진행 계획
PoC 환경 연장 여부 검토

MSTR 지원

- PoC 결과 자료 구성, 공유 지원
- PoC 피드백
Enhancement Request
- 향후 진행 사항 F/U

